Portail d'affaires

Conseil en développement commercial B2B

Annonce V65426 mise à jour le 18/07/2022

Description générale

Fiche d'identité de la société

Forme juridique	SARL
Ancienneté de la société	Entre 5 et 10 ans
Localisation du siège	Val de Marne

Résumé général de l'activité

Société de conseil en développement commercial B2B.

Elle intervient auprès des entreprises autour de 5 volets :
- Conseil en stratégie commerciale.
- Mise à disposition de consultants commerciaux (force commerciale supplétive).
- Génération de leads B2B.
- Formation commerciale.
- Aide au recrutement.

La société est un organisme de formation certifié Qualiopi.

Eléments chiffrés

Eléments chiffrés concernant la cession

En k€/année	2017	2018	2019	2020
CA	650	950	800	900
Marge brute				
EBE				
Rés. Exp.	- 150	-50	30	30
Rés. Net				
Salariés	17	15	13	15

Indications concernant les éléments chiffrés

Année N = prévisions. Clôture le 31/10/2022.

Retraitement des salaires des deux dirigeants N-1 : 190 k€.

Positionnement concurrence

Positionnement par rapport au marché

Positionnement auprès des PME.

Réorientation possible vers PME+ / ETI.

Axé sur le qualitatif.

Transparence.

Concurrence

Plusieurs concurrents directs et indirects, tous de petite taille (10 à 60 personnes).

Points forts

Transparence appréciée.

Des formations de qualité.

Maitrise des outils digitaux.

Intervention directement chez le client.

Cross canal (terrain, téléphone, mail, réseaux sociaux).

Points faibles

Visibilité.

Solidité des clients.

Infos sur la cession

A propos de la cession de cette entreprise

Type de cession envisagée	Majoritaire
Raison principale de cession	Changement d'activité du dirigeant
Prix de cession	Le vendeur n'a pas souhaité préciser le prix de cession.

L'immobilier n'est pas compris dans la cession.

Profil de repreneur recherché

Profil recherché	Personne physique ou morale