



Portail d'affaires

Vente et livraison de produits d'entretien, d'hygiène consommables et de matériels de nettoyage

Annonce V65616 mise à jour le 18/10/2022

Description générale

Désignation de l'actif

| | |
|--------------|--------------|
| Type d'actif | SARL |
| Localisation | Aquitaine |
| Département | Confidentiel |

Description du sarl à vendre

La société est spécialisée dans la vente et la livraison de produits d'entretien, d'hygiène consommables et de matériels de nettoyage haut de gamme. Elle distribue auprès des professionnels sur 3 départements et peut s'appuyer sur une équipe commerciale et logistique structurée.

Positionnée sur son marché depuis plusieurs années, elle enregistre une croissance organique de 7% en moyenne depuis sa création. Progression indépendante du contexte de crise sanitaire.

Cette société performe avec un EBE de 13% du CA soit le double du secteur.

Implantée sur un secteur géographique dynamique, la société offre de belles opportunités.

Éléments chiffrés

| | |
|--------------------|--------|
| Année de référence | 2022 |
| Fonds propres | 790 k€ |
| Dettes financières | 193 k€ |
| Trésorerie nette | 430 k€ |

| En k€/année | 2020 | 2021 | 2022 | 2023 |
|-------------|------|------|-------|-------|
| CA | | 2300 | 2 500 | 2 600 |
| Marge brute | | | | |

| En k€/année | 2020 | 2021 | 2022 | 2023 |
|-------------|------|------|------|------|
| EBE | | 300 | 350 | 400 |
| Rés. Exp. | | | | |
| Rés. Net | | 250 | 200 | 250 |
| Salariés | | 12 | 12 | 12 |

Indications concernant les éléments chiffrés

Les cédants prévoient que la trésorerie de la société financera l'acquisition à hauteur de 155 k€.

Dans le cadre de l'article L561 -1 et R561 pour les décrets, du code monétaire et financier (LCB-FT), le cabinet pourra demander aux acquéreurs potentiels de certifier les coordonnées du bénéficiaire réel de l'acquisition (personne physique ou morale) ainsi que le montant et l'origine des fonds apportés à l'opération.

Positionnement concurrence

Positionnement par rapport au marché

B2B : Clientèle professionnelle locale du secteur CHR (60%), entreprises de nettoyage, bureaux et collectivités, médical et paramédical.

Points forts

- Équipe commerciale structurée.
- Qualité de l'offre de service.
- Niveau de croissance.
- Taux de marge supérieur au secteur.
- Rentabilité.

Infos sur la cession

A propos de la cession de cette actif

| | |
|------------------------------|------------------------------------|
| Raison principale de cession | Changement d'activité du dirigeant |
| Prix de cession | 1 870 k€ |

Profil d'acheteur recherché

| | |
|--|-----------------------------|
| Profil recherché | Personne physique ou morale |
| Apport en fonds propres minimum pour se positionner sur ce dossier | 580 k€ |