



Portail d'affaires

CRM de gestion complète d'entreprises de distribution de pièces automobiles

Annonce V66493 mise à jour le 30/07/2024

Description générale

Désignation de l'actif

Type d'actif	Autre actif
Localisation	Somme

Description du l'actif à vendre

CRM de gestion complète d'entreprises de distribution de pièces automobiles.

Domaines : plateformes, dépôts, points de vente.
La société répond à la totalité des besoins de ces professions.

Modules de sites web de commande en temps réel.

Modules de webservice utilisés en collaboration avec des sociétés d'envergure internationale.

Noms de domaines.

Existe aussi :
- Logiciel de négoce de recyclage des métaux conforme à la législation.
- Logiciel de gestion d'abattoir conforme à la législation.

Éléments chiffrés

Éléments chiffrés concernant la cession

En k€/année	2017	2018	2019	2020
CA	80	80	80	
Marge brute				
EBE				
Rés. Exp.				
Rés. Net				

En k€/année	2017	2018	2019	2020
Salariés	1	1	1	

Indications concernant les éléments chiffrés

CA réalisé en honoraires seulement.

Années antérieures : Honoraires > 120 k€.

Cession de logiciel, clientèle, droits, ...

Positionnement concurrence

Positionnement par rapport au marché

ERP reconnu dans la profession pour sa fiabilité et sa facilité d'utilisation.

Il répond totalement à toutes les fonctions nécessaires.

Il est réputé pour son évolutivité et son adaptabilité aux besoins du marché.

Concurrence

Peu importante, produit de "niche".

Technologie ancienne ne permettant parfois pas d'adaptation aux nouvelles technos ou adaptation d'un logiciel généraliste ou produit propriétaire réservé à des groupements.

Points forts

Fiabilité totale.

Logiciel pérenne (> 10 années d'exploitation).

Très grande facilité d'utilisation : Avis des utilisateurs.

Logiciel conçu pour répondre aux nécessités d'évolutions.

Le logiciel est développé complètement sur le terrain pour répondre à toutes les demandes de tous les secteurs des entreprises.

Ouverture totale pour les communications avec les partenaires.

Points faibles

Le commercial : peu de visibilité et faibles démarches commerciales.

Concept de freelance (clientèle définie) et non un concept de "startup".

Infos sur la cession

A propos de la cession de cette actif

Raison principale de cession	Départ à la retraite
Complément	Le cédant peut rester disponible pour un support ou formation.

Prix de cession

120 k€

Profil d'acheteur recherché

Profil recherché

Personne physique

Complément

SSI Informatique.

Groupements professionnels.