



Portail d'affaires

Digital experience monitoring et sobriété numérique

Annonce V66576 mise à jour le 13/10/2022

Description générale

Fiche d'identité de la société

Forme juridique	SAS
Ancienneté de la société	Entre 5 et 10 ans
Localisation du siège	Paris

Résumé général de l'activité

L'activité consiste à améliorer l'expérience en ligne des internautes et réduire le coût et l'impact écologique des plateformes des entreprises.

En plus

La société possède une ou plusieurs **marques** déposées à l'INPI

La société travaille à l'**export**

Éléments chiffrés

Éléments chiffrés concernant la cession

En k€/année	2019	2020	2021	2022
CA		1000	1 000	
Marge brute		1 000	1 000	
EBE				
Rés. Exp.				
Rés. Net		5	5	
Salariés		15	15	

Indications concernant les éléments chiffrés

L'entreprise est établie sur ses marchés. Elle travaille depuis 2 ans au lancement un nouveau produit lié à la sobriété numérique et à l'optimisation des coûts d'infrastructure.

Elle recherche un late-founder à profil business développement pour lancer ce produit, participer à la prochaine levée de fonds et écrire la prochaine étape du succès de l'entreprise.

Positionnement concurrence

Positionnement par rapport au marché

SaaS B2B "high touch".

Concurrence

Solutions très techniques qui ne s'adressent pas aux mêmes personas.

Points forts

- Une solution historique éprouvée, stable et plébiscitée par les clients.
- Un portefeuille clients récurrent bien équilibré.
- Une équipe stable, motivée et experte avec un très faible turnover.

Points faibles

Fondateurs principalement techniques.

Infos sur la cession

A propos de la cession de cette entreprise

Type de cession envisagée	Minoritaire
Raison principale de cession	Non spécifié
Complément	Recherche d'un late-founder à fort savoir faire commercial B2B pour compléter l'équipe fondatrice à profil tech.
Prix de cession	Le vendeur n'a pas souhaité préciser le prix de cession.
L'immobilier n'est pas compris dans la cession.	

Profil de repreneur recherché

Profil recherché	Personne physique
Apport en fonds propres minimum pour se positionner sur ce dossier	100 k€
Complément	Le repreneur doit avoir une capacité forte à piloter la génération de demande et les ventes en B2B.