



Portail d'affaires

## Éditeur de logiciels pour les experts-comptables et leurs clients

Annonce V67077 mise à jour le 14/10/2022

### Description générale

#### Fiche d'identité de la société

Forme juridique	SA
Ancienneté de la société	Plus de 10 ans
Localisation du siège	Provence-Alpes-Côte d'Azur
Département	Confidentiel

#### Résumé général de l'activité

Éditeur de logiciels de gestion pour les cabinets d'experts comptables et leurs clients, dont les solutions sont déployées sur toute la France.

Des solutions fiables et performantes.

La société propose historiquement 3 logiciels de gestion et d'expertise comptable constamment actualisés, qui sont disponibles sur un modèle de licence à reconduction tacite.

Production comptable (c. 60% du CA 2022) :

Permet de traiter la production comptable de l'entreprise, des saisies automatisées aux déclarations fiscales en passant par la production de Fichiers d'écritures comptables.

Production sociale (c.20% du CA 2022) :

Permet de traiter la production sociale de l'entreprise, de la réalisation des bulletins de salaires, certificats et contrats de travail aux attestations de salaires et déclarations DSN.

Gestion commerciale (c.10% du CA 2022) :

Permet de gérer les contrats de maintenance et d'assistance ainsi que de leur activité commerciale (devis, bons de commandes).

Une transition vers une nouvelle solution SaaS, accessible et complète.

La société a lancé en 2018, après plusieurs années de développement, un logiciel qui fonctionne sur un modèle SaaS dont les données sont accessibles en permanence et en direct à partir de n'importe quelle plateforme.

Ce nouveau logiciel est en cours de déploiement pour remplacer les actuelles solutions d'expertise comptables et représente environ 10% du CA 2022.

Une base clients solide et fidèle.

Le cœur de la clientèle se compose de 100 clients experts-comptables qui utilisent les différentes licences en fonction des prestations qu'elles réalisent pour leurs clients.

Ces outils sont ensuite prescrits à leurs entreprises clientes, au nombre de 400, afin d'en améliorer leur gestion et harmoniser les

données transmises.

La société a donc su créer un écosystème de clients fidèles rodés et formés à ses solutions taillées sur-mesure pour leurs besoins dont le changement entraînerait des coûts de sortie importants (besoin d'installation, de formation et de coordination avec les partenaires).

## Eléments chiffrés

### Eléments chiffrés concernant la cession

En k€/année	2019	2020	2021	2022
CA			500	
Marge brute				
EBE			80	
Rés. Exp.			80	
Rés. Net			75	
Salariés			5	

### Indications concernant les éléments chiffrés

Les développements sont sous-traités à une société à Madagascar qui peut également être vendue.

## Positionnement concurrence

### Points forts

- La migration vers le SaaS des clients va générer du chiffre d'affaires.
- Le récurrent est de 430 k€.

### Points faibles

Le dirigeant ne passe pas du temps au développement de cette société car il gère une autre société qui n'est pas dans le secteur informatique.

## Infos sur la cession

### A propos de la cession de cette entreprise

Type de cession envisagée	Majoritaire
Raison principale de cession	Changement d'activité du dirigeant
Prix de cession	900 k€

L'immobilier n'est pas compris dans la cession.

### Profil de repreneur recherché

Profil recherché

Personne morale