



Portail d'affaires

Solution SaaS : emailing et automation marketing

Annonce V67546 mise à jour le 18/11/2022

Description générale

Désignation de l'actif

| | |
|--------------|------------------------|
| Type d'actif | Licence |
| Localisation | Sud Ouest de la France |
| Région | Confidentielle |

Description du licence à vendre

Licence ou cession avec droits complets d'exploitation ou de distribution.

55 000 heures de développement clé en main.

Livraison du code source inclus quelque soit la licence ou la cession négociée.

Solution déjà testée et éprouvée auprès de 10 000+ utilisateurs en France et à l'international pendant plus de 10 ans.

Un marché qui pèse plus de 140 millions d'€ de CA en France pour 143 milliards d'emails envoyés chaque année.

Éléments chiffrés

Éléments chiffrés concernant la cession

Indications concernant les éléments chiffrés

Opportunité idéale pour un repreneur à la recherche de :

- Créer un nouveau pôle d'activité « clé en main » et développer des synergies.
- Augmenter ses parts de marchés ou pénétrer de nouveaux territoires.
- Mutualiser des coûts (production, logistique, technologiques, humains, etc.) pour renforcer sa compétitivité.
- Renforcer le contrôle de sa chaîne de production et s'émanciper d'un fournisseur.
- Acquérir de nouvelles compétences et de nouveaux savoir-faire.
- S'approprier et intégrer une innovation « clé en main » porteuse de croissance.
- Valoriser son portefeuille client en y ajoutant un chiffre d'affaires additionnel.
- Accélérer le développement d'une startup et prendre un raccourci numérique.

Positionnement concurrence

Positionnement par rapport au marché

La licence ou la cession peut se positionner sur divers marchés (startups, organismes de formation, CRM, PME, TPE, commerçants, infopreneurs, ...).

Points forts

- Le développement est déjà fait (plus de 55 000 heures).
- Le Business Model a été validé pendant 12 ans avec une belle rentabilité.
- La technologie a été testée jusqu'à 250 millions d'emails par an à 30% de ses capacités.
- La mise en place peut-être assez rapide (moins de 3 mois).
- 80% des procédures sont rédigées.
- Le code a été réécrit à plus de 95% en 2018-2019.
- Vous avez la main sur le CODE SOURCE intégral, avec droits de modification, reproduction, etc.
- Une garantie de liberté d'actions (sur le plan technique ou commercial).
- Une maîtrise de la chaine de production (délivrabilité, débit, API, interopérabilité).

Points faibles

Il faudrait une vérification pour le passage en PHP 8 (ça sera fait à la livraison).

Il vous faut des développeurs pour assurer la maintenance en autonomie (on peut les trouver pour vous).

Il faut avoir à disposition des adresses IPs dédiées avec un hébergeur de proximité (accompagnement possible si besoin).

Il ne faut pas être allergique à l'informatique et au numérique ou bien s'entourer.

Infos sur la cession

A propos de la cession de cette Licence

| | |
|------------------------------|------------------------------------|
| Raison principale de cession | Changement d'activité du dirigeant |
| Prix de cession | 40 k€ |

Profil d'acheteur recherché

| | |
|--|-----------------------------|
| Profil recherché | Personne physique ou morale |
| Apport en fonds propres minimum pour se positionner sur ce dossier | 20 k€ |

Complément

Le repreneur idéal aurait au moins 2 ans d'expérience sur le marché du digital ou du marketing ou de la technologie numérique.

Un portefeuille direct ou indirect d'au moins 500 clients permettrait au repreneur une opération très rentable à court terme.