Portail d'affaires

Technologie de l'information : Recrutements d'experts et prestations de services

Annonce V67596 mise à jour le 17/11/2022

Description générale

Désignation de l'actif

Type d'actif	Indifférent
Localisation	Québec

Description du indifférent à vendre

Créée il y a presque 10 ans par un français, l'entreprise exerce son activité au Canada francophone.

Elle est à la fois un cabinet de recrutement d'experts dans le domaine des technologies numériques et un prestataire de services en régie de ces experts et du personnel RH spécialiste du recrutement de ces profils.

La forte croissance de cette affaire très rentable (Ebitda > 18%) se poursuit en 2022, grâce à son excellente réputation chez ses clients et chez les experts qu'elle place.

Eléments chiffrés

Année de référence	2021
Fonds propres	750 k€
Dettes financières	3 k€
Trésorerie nette	130 k€

En k€/année	2019	2020	2021	2022
CA	3500	5400	7 100	
Marge brute				
EBE	340	1 000	1 400	
Rés. Exp.	320	1 000	1 300	
Rés. Net	270	800	1 000	

En k€/année	2019	2020	2021	2022
Salariés			70	

Indications concernant les éléments chiffrés

Le CA du premier semestre 2022 est en hausse de 30% sur le premier semestre 2021.

Positionnement concurrence

Positionnement par rapport au marché

L'entreprise se concentre sur la grande province de Québec et majoritairement dans la région de Montréal

Certains de ses clients sont ouverts au recrutement international.

Concurrence

Il y a plus de 100 agences de recrutements au Québec. Très peu sont spécialisées en IT, la majorité sont des généralistes.

Points forts

Des frais fixes minimes : seulement un petit bureau pour la direction, l'administration est externalisée. Les techniciens sont en télétravail ou chez les clients.

L'entreprise a une excellente réputation de la part de ses collaborateurs sur sa page Glassdoor.

Possibilité de développer le marché Anglophone au Canada et aux USA à partir de cette base.

Points faibles

Pas de structure pour répondre aux gros appels d'offres auxquels la société ne concourt pas aujourd'hui (ce qui, en contrepartie, lui garantit un niveau de marge élevé).

Renforcer la cybersécurité.

Infos sur la cession

A propos de la cession de cette actif

Raison principale de cession	Changement d'activité du dirigeant
Complément	Le cédant est plus motivé par la création d'entreprise que par la gestion d'une entreprise désormais mature, c'est pourquoi il souhaite céder maintenant pour s'engager dans un nouveau projet.
Prix de cession	5 900 k€

Profil d'acheteur recherché

Profil recherché	Personne physique ou morale ou fonds d'investissement

Complément	Le vendeur est prêt à rester en place ou accompagner le repreneur jusqu'à 18 mois pour qu'il s'installe, en particulier s'il s'agit d'une personne ou d'une société française sans connaissance préalable du Québec ou de l'Amérique du Nord.