



Portail d'affaires

Distribution de motoréducteurs et d'automatismes

Annonce V67737 mise à jour le 07/03/2023

Description générale

Désignation de l'actif

Type d'actif	SASU
Localisation	Aquitaine
Département	Confidentiel

Description du sasu à vendre

Distributeur de fournitures industrielles spécialisé dans :

- La motorisation et la réduction de vitesse,
- La transmission,
- L'automatisme et la fabrication de coffrets électriques.

La société répond aux besoins spécifiques de chacun de ses clients et propose des solutions sur-mesure pour tous types de projets, quel que soit le secteur d'activité.

Elle s'appuie sur un portefeuille de fournisseurs prestigieux, leaders et complémentaires qui lui permet de disposer de plus de 30 000 références.

La société s'est construite autour des valeurs d'engagement et de réactivité grâce à son innovation technique, son savoir faire et sa souplesse.

Elle est devenue un acteur de référence de la distribution spécialisée, notamment dans le grand sud-ouest de la France.

L'entreprise a réussi sa transformation digitale en développant un site e-commerce qui propose l'ensemble des produits de son catalogue.

Éléments chiffrés

Année de référence	2021
Fonds propres	737 k€
Dettes financières	149 k€
Trésorerie nette	134 k€

En k€/année	2019	2020	2021	2022
CA	2050	1850	2 100	2 730
Marge brute				
EBE	150	130	200	310
Rés. Exp.				
Rés. Net				
Salariés			9	

Indications concernant les éléments chiffrés

L'immobilier de la société est logée dans une SCI pouvant faire partie du périmètre de cession envisagé (60 k€ par an de loyer).

Sur l'exercice 2022, la société a réalisé un chiffre d'affaires de 2,7 M€, en hausse de plus de 30% par rapport à 2021.

Positionnement concurrence

Points forts

Un spécialiste reconnu :

La société cible est un acteur incontournable de la distribution de moteurs, de transmissions mécaniques et d'automatismes industriels dans le grand Sud-Ouest de la France.

Grâce à une expérience de plus de 40 ans et à son expertise, la société est reconnue comme un distributeur spécialiste, fiable et réactif et bénéficie d'une solide notoriété notamment auprès des constructeurs de machines, des revendeurs et des bobiniers.

Une base de fournisseurs prestigieuse :

La société s'appuie sur une base de fournisseurs prestigieuse qui lui fournit des produits de qualité et à la pointe de la technologie. Elle est également le seul et unique centre de montage en France d'un concepteur et fabricant de solutions pour la transmission de puissance.

La société travaille en lien étroit avec ses fournisseurs pour sécuriser un stock important de marchandises et a mis en place une chaîne logistique éprouvée pour garantir la disponibilité des produits dans des délais réduits.

Un portefeuille de clients solide, pérenne et diversifié :

Fort de son savoir-faire technique et de sa réactivité, la société s'est constituée un portefeuille clients solide, pérenne et diversifié qui lui confère une forte résilience face aux évolutions de marché.

La société s'adresse à des entreprises privées (TPE, PME et ETI) dans les secteurs de l'industrie, l'agriculture et les services. Elle compte notamment parmi ses clients, des constructeurs de machines (c.60% de chiffre d'affaires) et des bobiniers (c. 10%).

Une équipe expérimentée :

La société s'appuie sur une équipe d'experts dotés d'un savoir-faire technique reconnu en automatisme et en motorisation, fidèles et engagés. Elle garantit la performance de l'entreprise.

Un profil financier attractif :

Entreprise solide et résiliente : elle a enregistré une croissance de son chiffre d'affaires de 11,8% sur la période 2018-2021 pour atteindre 2,1 M€ de revenus et un EBITDA de 201 k€ soit 9,5% de rentabilité.

L'amélioration de la rentabilité sur les trois dernières années est principalement due à la croissance du chiffre d'affaires permettant un meilleur amortissement des coûts fixes, à la diversification de l'activité dans la fabrication de coffrets électriques sur demande et au décollage du site marchand.

Un fort potentiel de croissance :

Les ventes digitales, qui ne représentent encore que 10% du chiffre d'affaires, constituent un véritable relai de croissance pour la société, notamment en activant des leviers tels que l'amélioration du référencement, l'investissement dans la communication digitale et l'amélioration du parcours client.

Dans un marché fragmenté et en pleine consolidation, la société pourrait bénéficier d'opportunités d'acquisition pour développer son activité sur de nouvelles géographies ou se diversifier sur de nouveaux segments.

Infos sur la cession

A propos de la cession de cette actif

Raison principale de cession	Départ à la retraite
Prix de cession	Le vendeur n'a pas souhaité préciser le prix de cession.

Profil d'acheteur recherché

Profil recherché	Personne physique ou morale ou fonds d'investissement
Apport en fonds propres minimum pour se positionner sur ce dossier	500 k€