



Portail d'affaires

Mécanique de très haute précision et technologie, classe 3 ou de tolérance au micron

Annonce V68551 mise à jour le 20/03/2024

Description générale

Fiche d'identité de la société

Forme juridique	SA
Ancienneté de la société	Plus de 10 ans
Localisation du siège	Rhône-Alpes
Département	Confidentiel

Résumé général de l'activité

La cible, fort d'un savoir-faire de + de 70 ans, est spécialisée dans l'ultra-précision et la haute technologie en étant engagée sur l'excellence auprès de clients prestigieux constitués de grands groupes nationaux et internationaux.

Elle développe une double spécialité :

- Fabrication et usinage d'outillages de découpe fine et d'emboutissage (matrices et poinçons de haute technologie), en aciers aux poudres, d'une concentricité au micron et d'une résistance de plusieurs centaines de tonnes.
- Usinage de pièces diverses de haute précision et haute technologie, de classe 3 ou de tolérance +/- 2 micron.

Avec 2 segments ci-dessus qui interagissent entre eux formant une dynamique d'ensemble.

La société a toujours su fonder son développement autour de valeurs fortes d'exigence et d'excellence grâce à une politique d'investissement annuel soutenu tant dans son équipe (formation constante) que dans son matériel de dernière génération.

Éléments chiffrés

Éléments chiffrés concernant la cession

En k€/année	2019	2020	2021	2022
CA			2 000	
Marge brute				
EBE				
Rés. Exp.				
Rés. Net			50	

En k€/année	2019	2020	2021	2022
Salariés			30	

Indications concernant les éléments chiffrés

Fonds propres d'environ 40-45% du total du bilan.

Positionnement concurrence

Positionnement par rapport au marché

Une société de mécanique de très haute précision et à très haute technologie, engagée sur l'excellence.

L'entreprise répond aux demandes les plus complexes, spécifiques et exigeantes en s'adressant aux grands équipementiers du secteur automobile, énergie, cosmétique, bio-médical, de l'armement, de l'horlogerie, ...

Elle travaille avec une clientèle prestigieuse d'équipementiers et fabricants français et internationaux séduits par la haute technicité qu'elle déploie au quotidien.

Points forts

- Solide longévité et pérennité de + de 70 ans ayant permis à la cible de s'être imposée parmi les acteurs significatifs dans son domaine en France et en Europe.
- Savoir-faire de haute technologie et très haute précision détenu par un nombre très restreint d'acteurs au niveau européen.
- Haut niveau d'exigence et d'excellence pratiqué au quotidien depuis plus de 30 ans qui a permis à la cible de s'imposer comme un des rares acteurs français de sa catégorie.
- Solide référentiel clients constitué des plus grands noms de l'industrie française et internationale de tous secteurs d'activité (aéronautique, aérospatiale, biomédical, horlogerie de luxe, emballage, énergie, ...).
- Clientèle prestigieuse, récurrente et séduite par le niveau d'excellence déployé au quotidien par la société.
- Outil de production high-tech certifié ISO 9001 (depuis 1994 et doté de la dernière version 2015) utilisant des techniques et des process élaborés (programmation, GPAO, GPQAO, FAO, ERP, appareils de métrologie, ...).
- Équipe humaine structurée, qualifiée, expérimentée et formée en continue à l'utilisation des dernières technologies de pointe, comprenant +/- 30 pers.
- Innovation et investissements soutenus (7% du CA annuel) en équipements, logiciels, embauches, formation continue, organisation et process, certification, ...
- Implantation stratégique prisée et localisée en banlieue d'une ville du Rhône-Alpes, dans une région industriellement dynamique.

Infos sur la cession

A propos de la cession de cette entreprise

Type de cession envisagée	Majoritaire
Raison principale de cession	Départ à la retraite
Prix de cession	Le vendeur n'a pas souhaité préciser le prix de cession.

L'immobilier est compris dans la cession.

Profil de repreneur recherché

Profil recherché

Personne morale

Complément

Acquéreur société, du métier ou proche, intéressé pour :

- compléter leur chaîne de valeur,
- poursuivre le développement de la cible à partir de son assise actuelle,
- présenter un plan stratégique et financier clair et à valeur ajoutée.