



Portail d'affaires

Importateur et distributeur de produits biologiques - Grande et petite distribution

Annonce V68679 mise à jour le 19/01/2023

Description générale

Désignation de l'actif

Type d'actif	Indifférent
Localisation	Montréal

Description du indifférent à vendre

La compagnie incorporée est la seule entreprise québécoise spécialisée dans l'importation et la distribution de produits principalement biologiques au Québec.

Forte d'une grande expérience dans le domaine, mais aussi dans les produits d'import européens, la société travaille avec la plupart des grandes chaînes d'épicerie, mais aussi avec les épicerie fines spécialisées, les épicerie zéro déchets, les boulangeries, les cafés, les restaurants, les fruiteries, etc.

Son portefeuille est constitué de produits québécois et européens, dont des contrats de représentation exclusive pour le Québec : différentes marques de kombuchas, de produits lacto-fermentés, de produits secs, de boissons à base de matcha, de mate, de craquelins, de compléments de pâtisserie, d'aliments crus, d'aliments végans, de céréales, de chocolats, etc.

Éléments chiffrés

Année de référence	2020
Fonds propres	550 k€
Dettes financières	140 k€

En k€/année	2018	2019	2020	2021
CA	700	680	550	460
Marge brute				
EBE			40	
Rés. Exp.			-30	
Rés. Net				

En k€/année	2018	2019	2020	2021
Salariés	5	5	4	3

Indications concernant les éléments chiffrés

La structure est vendue avec le stock ainsi qu'un site internet et des actifs (Chambre froide, camion réfrigéré, etc.).

Les possibilités de croissance de cette activité sont multiples, et possibilités de diversification.

Positionnement concurrence

Positionnement par rapport au marché

En pleine expansion, l'entreprise envisageait une croissance nationale au Canada voir USA, mais la pandémie a freiné son développement, qui était alors en plein essor avant 2020 (CA de 1M \$CAD en 2018 à 565k en 2022). Cette baisse est notamment due à la fermeture de nombreux commerces, à la baisse de l'économie et du pouvoir d'achat.

Clientèle fidèle composée de professionnels au niveau local et provincial.

Relation privilégiée avec la clientèle et les fournisseurs.

Réputation de l'entreprise sur l'expertise de produits innovants et avant-gardistes.

Réactivité dans le sourcing par rapport aux évolutions du marché.

Exclusivité de distribution au Québec et Canada en fonction des produits.

Concurrence

Importante dans la distribution mais la société est la seule 100% produits biologiques.

Points forts

Réputation de l'entreprise.

Expertise dans les produits innovants.

Réactivité par rapport aux évolutions du marché.

Réseau - Clientèle BtoB : Grands comptes et petits comptes.

Sourcing : gros réseau sur le marché européens pour les nouveaux produits.

Points faibles

Cashflow.

Infos sur la cession

A propos de la cession de cette actif

Raison principale de cession	Société en difficulté
Complément	Aujourd'hui, les dirigeants sont à la recherche de nouveaux investisseurs afin d'apporter une structure plus solide à l'entreprise et un meilleur contrôle via une nouvelle gestion.

Prix de cession

Le vendeur n'a pas souhaité préciser le prix de cession.

Profil d'acheteur recherché

Profil recherché

Personne physique ou morale

Apport en fonds propres minimum pour se positionner sur ce dossier

110 k€

Complément

- Dynamisme.
- Autonome.
- Organisé.
- Bon communicant.