



Portail d'affaires

Négoce de pièces industrielles critiques

Annonce V68951 mise à jour le 18/07/2023

Description générale

Fiche d'identité de la société

Forme juridique	SARL
Ancienneté de la société	Plus de 10 ans
Localisation du siège	Rhône-Alpes
Département	Confidentiel

Résumé général de l'activité

Depuis 2005, la société agit en qualité de négociant international de pièces industrielles critiques à destination de clients industriels internationaux (France, Amérique, Asie).

La société est basée en Auvergne Rhône-Alpes, lieu de résidence du dirigeant. Toutefois, son organisation optimale lui permet de ne pas être dépendante de la localisation actuelle.

Depuis sa création, la société a su établir de solides relations commerciales et une organisation interne optimale mobilisant deux associés dont le dirigeant actuel.

Un portefeuille clients équilibré composé de grands comptes industriels de premier plan dans le monde (Europe, Asie, Amérique du Nord et du Sud).

Matériel mécanique, outillage, accouplements, engrenages, hydraulique, pneumatique, laser, matériel électrique, capteurs, peinture, guidage, roulement, température, brossage, joints et liquides.

En plus

La société possède une ou plusieurs **marques** déposées à l'INPI

Éléments chiffrés

Année de référence	2022
Fonds propres	574 k€
Dettes financières	0 k€
Trésorerie nette	315 k€

En k€/année	2020	2021	2022	2023
CA		2500	2 200	
Marge brute		350	400	
EBE		355	350	
Rés. Exp.		355	350	
Rés. Net		370	370	
Salariés		1	1	

Indications concernant les éléments chiffrés

A travers sa structuration financière et organisationnelle, la société a connu une croissance et une expansion internationale forte.

Les process internes ainsi que sa structure bilancielle saine en font une opportunité idéale pour un cessionnaire désireux de reprendre une activité « plug and play ».

Process structuré démarré mi-janvier 2023.

Positionnement concurrence

Positionnement par rapport au marché

Les services de la société s'articulent autour de quatre savoir-faire :

- Support technique.
- Support commercial.
- Quotation et pricing.
- Logistique et livraison.

Concurrence

Une société française et une suisse semblent être les 2 "plus gros/sérieux concurrents".

Autres concurrents connus à ce jour en Allemagne mais sont aussi clients.

Points forts

Le principal atout par rapport à la concurrence est sa capacité à répondre sur tout le périmètre de commande. Cela permet au client de pouvoir répondre lui-même à des appels d'offre même s'il n'achètera pas tout chez la société.

Infos sur la cession

A propos de la cession de cette entreprise

Type de cession envisagée	Majoritaire
Raison principale de cession	Départ à la retraite
Prix de cession	Le vendeur n'a pas souhaité préciser le prix de cession.

L'immobilier n'est pas compris dans la cession.

Profil de repreneur recherché

Profil recherché

Personne physique ou morale

Complément

Cible idéale et facilement transférable pour un repreneur
personne physique ou industriel qui cherche à accroître ses
gammes et son portefeuille clients.