



Portail d'affaires

## Aide à domicile pour personnes âgées et dépendantes et pour tout particulier

Annonce V69160 mise à jour le 18/07/2023

### Description générale

#### Fiche d'identité de la société

Forme juridique	SARL
Ancienneté de la société	Plus de 10 ans
Localisation du siège	Nord de la France
Région	Confidentielle

#### Résumé général de l'activité

La société apporte une aide et une assistance aux personnes âgées ou dépendantes (70% du CA) ainsi que pour tout particulier (30% du CA) dans leur vie quotidienne.

Elle offre à ses clients tout un panel complet de prestations : services de maintien à domicile, accompagnement véhiculé, téléalarme et téléassistance, aide ménagère, jardinage-bricolage, garde d'enfants, soutien scolaire, préparation aux examens, ...

Elle offre aux personnes âgées et dépendantes une solution alternative plébiscitée (82% d'entre elles souhaitant vieillir à domicile sans rompre avec leurs habitudes) et moins coûteuse que les EHPAD

Elle permet aussi à tout particulier d'être assisté dans les tâches familiales quotidiennes, pour se dégager du temps disponible

Ses prestations sont accessibles à tous budgets, grâce à des tarifs compétitifs, des prises en charges et diverses aides aux financements qu'elle propose.

Elle travaille avec une clientèle diversifiée, récurrente et en croissance régulière.

### Éléments chiffrés

#### Éléments chiffrés concernant la cession

En k€/année	2019	2020	2021	2022
CA			2 500	
Marge brute				
EBE			200	

En k€/année	2019	2020	2021	2022
Rés. Exp.				
Rés. Net				
Salariés			140	

## Indications concernant les éléments chiffrés

R. Net > d'environ 5% du CA intégrant de confortables rémunérations dirigeant.

130-140 salariés ou 90 personnes à temps plein environ.

Fonds propres équivalent à 56% du bilan – sans dette bancaire et avec trésorerie excédentaire de même montant que les capitaux propres.

## Positionnement concurrence

### Positionnement par rapport au marché

Marché de l'aide à domicile auprès de personnes âgées et dépendantes mais aussi de tout particulier, en plein essor ininterrompu avec potentiel de croissance exponentielle pour les 40 ans à venir.

Activité propulsée par 5 puissants moteurs : accélération du vieillissement de la population + places indisponibles en EHPAD + solution plébiscitée par 82% des personnes âgées désireuses de vieillir à domicile sans rompre avec leurs habitudes + solution nettement moins coûteuse que les EHPAD, aide et assistance auprès de tout particulier désireux de se dégager du temps disponible.

### Points forts

Forte assise de la société qui capitalise 25 ans d'ancienneté et de notoriété et qui s'appuie sur un solide réseau d'agences maillant son territoire.

Offre complète de prestations diversifiées répondant à tous besoins d'assistance d'aide à domicile.

Clientèle diversifiée et fidélisée touchant une double typologie de personnes âgées ou dépendantes mais aussi tout particulier.

Présence de marqueurs structurants centrés sur la qualité et la fiabilité permettant un taux de satisfaction clients de 90% et en retour un taux de fidélité clients élevé.

Recours à un process interne bien rôdé, efficace et bien compris aussi bien par les clients que par l'ensemble du personnel.

Personnel qualifié et impliqué grâce à un processus de recrutement strict, des formations régulières professionnalisantes et un processus de contrôle et de notation du travail effectué.

Équipe performante d'encadrants dédiée à la gestion du planning et au mangement du personnel à domicile, permettant un fonctionnement autonome en dehors du dirigeant.

## Infos sur la cession

### A propos de la cession de cette entreprise

Type de cession envisagée	Majoritaire
Raison principale de cession	Départ à la retraite
Prix de cession	Le vendeur n'a pas souhaité préciser le prix de cession.

L'immobilier n'est pas compris dans la cession.

## Profil de repreneur recherché

Profil recherché	Personne morale
Complément	Acquéreur société du métier intéressé pour : <ul style="list-style-type: none"><li>- compléter sa chaîne de valeur,</li><li>- poursuivre le développement de la cible à partir de son assise actuelle,</li><li>- et enfin présenter un plan stratégique et financier clair et à valeur ajoutée.</li></ul>