



Portail d'affaires

Vente de matériels et équipements informatiques BtoB

Annonce V69329 mise à jour le 29/05/2024

Description générale

Désignation de l'actif

Type d'actif	SARL
Localisation	Martinique

Description du sarl à vendre

Vente d'ordinateurs, périphériques et mobiliers informatiques auprès d'une clientèle d'entreprises et d'administrations.

Activité de montage de PC en assemblage.

Éléments chiffrés

Année de référence	2021
Fonds propres	225 k€
Dettes financières	45 k€
Trésorerie nette	55 k€

En k€/année	2019	2020	2021	2022
CA	1200	1300	1 600	1 900
Marge brute	290	260	400	460
EBE	25	20	65	125
Rés. Exp.	20	25	60	60
Rés. Net	10	20	45	45
Salariés	4	4	4	4

Positionnement concurrence

Positionnement par rapport au marché

Implantée sur le marché martiniquais depuis 25 ans, la société a tout d'abord été spécialisée dans la vente de consommables d'impression auprès des entreprises.

En 2010 un virage important a été pris en réorientant l'activité vers la vente de matériels informatiques. La cible de clientèle s'est orientée vers les administrations et principalement l'éducation nationale.

Aujourd'hui, la société est positionnée comme l'un des acteurs principaux dans son domaine sur l'île, et la plus importante en ce qui concerne la vente d'ordinateurs en assemblage (plus de 2500 unités centrales sur 2021/2022).

Concurrence

La société a principalement 4 concurrents.

Le plus important est le distributeur Lenovo, suivi du distributeur Asus.

Un troisième distributeur informatique est principalement orienté BtoC et la plus grande part de son activité est constituée par la vente en boutique.

Le quatrième concurrent a une structure similaire à celle de la cible en terme de taille et de cible clients.

Points forts

L'entreprise bénéficie d'une très bonne image auprès de la clientèle locale. Elle est reconnue comme étant réactive, efficace et fiable. D'ailleurs la fidélité des clients en est la meilleure preuve.

Elle a réussi à imposer à sa clientèle l'utilisation d'ordinateurs en assemblage ce qui lui permet de se positionner en dehors des grandes marques lors des mises en concurrence, de proposer des produits aux tarifs attractifs et surtout de bénéficier de très bonnes marges pour son secteur d'activité.

Fortes possibilités de développement pour les années à venir sur 3 axes :

- Étoffer sa clientèle avec des entreprises privées, que pour l'instant, elle n'a pas démarché.

- Ouverture d'une boutique informatique.

Il n'y a, à l'heure actuelle, qu'un seul vrai magasin informatique installé sur Fort de France, mais rien n'existe sur le secteur sud qui représente pourtant le 1/3 de la population de l'île.

L'ouverture d'une boutique sur Ducos permettrait de capter une importante clientèle de particuliers et d'entreprises qui aujourd'hui est contrainte de se rendre sur Fort de France.

- Développer une activité d'installation et paramétrage réseau ainsi qu'un service d'assistance informatique auprès des entreprises.

Points faibles

Manque de compétence dans le domaine du réseau et de la sécurité informatique.

Infos sur la cession

A propos de la cession de cette actif

Raison principale de cession

Départ à la retraite

Complément	La cession de l'entreprise est principalement motivée par le souhait du cédant de se retirer de l'activité. Vente du fonds de commerce + stock.
Prix de cession	330 k€

Profil d'acheteur recherché

Profil recherché	Personne physique ou morale
Apport en fonds propres minimum pour se positionner sur ce dossier	50 k€
Complément	Une maîtrise de l'informatique et du réseau serait un atout supplémentaire.