



Portail d'affaires

## Concepteur, fabricant et distributeur d'équipements B2B et B2C

Annonce V69416 mise à jour le 27/03/2023

### Description générale

#### Fiche d'identité de la société

Forme juridique	SAS
Ancienneté de la société	Plus de 10 ans
Localisation du siège	Rhône-Alpes
Département	Confidentiel

#### Résumé général de l'activité

Concepteur, fabricant et distributeur d'équipements particuliers et professionnels (B2B et B2C).

#### En plus

La société possède une ou plusieurs **marques** déposées à l'INPI

La société travaille à l'**export**

### Éléments chiffrés

Année de référence	2021
Fonds propres	4 k€
Dettes financières	200 k€
Trésorerie nette	230 k€

En k€/année	2019	2020	2021	2022
CA	1100	13400	14 800	
Marge brute	800	1 900	2 000	
EBE	800	1 230	860	
Rés. Exp.				

En k€/année	2019	2020	2021	2022
Rés. Net	300	900	750	
Salariés	30	30	30	30

## Indications concernant les éléments chiffrés

La société se trouve dans l'un des départements suivants : 38,01,73 ou 74.

La croissance est régulière, de l'ordre de 10% par an. Le dirigeant a anticipé sa retraite en optimisant l'organisation et en visant l'excellence opérationnelle : synergies entre ses segments de marché, optimisation des process (achat, gestion des approvisionnements depuis la France et l'étranger, administration générale), structuration commerciale optimale, globalement et par segment de marché.

## Positionnement concurrence

### Positionnement par rapport au marché

L'entreprise est soit le leader, soit très bien placée selon les segments de marché où elle est présente.

### Concurrence

Diffuse : des distributeurs, des fabricants et de toutes tailles.

### Points forts

Marque forte.

Carnet de commandes à horizon des 12 prochains mois, tel que 75% du CA est assuré à tout moment.

Forte récurrence du CA.

Référencements de qualité pour la partie grandes surfaces spécialisées notamment.

Très avancée dans la démarche RSE, de plus en plus exigée par ses clients.

Pricing power.

Une usine en France, absolument nécessaire pour certains produits (RSE, qualité, et sécurité de livraison).

Des segments de marché ayant une forte synergie entre eux, bien organisée (produits, achats, fabrication, logistique, gestion).

Deux sites logistiques largement dimensionnés pour la croissance future.

Quasiment pas de dettes.

Une société rentable et résiliente.

### Points faibles

L'entreprise s'est concentrée sur son organisation pré cession, alors que de nombreux projets n'ont pas été mis en œuvre aussi vite que possible.

## Infos sur la cession

### A propos de la cession de cette entreprise

Type de cession envisagée

Majoritaire

Raison principale de cession

Départ à la retraite

Prix de cession

6 250 k€

L'immobilier n'est pas compris dans la cession.

## Profil de repreneur recherché

Profil recherché

Personne physique ou morale ou fonds d'investissement

Apport en fonds propres minimum pour se positionner sur ce dossier

2 000 k€

Complément

Soit une société présente sur un des segments de marché de la société cible et qui souhaiterait se diversifier dans un secteur avec des synergies avec son activité.

Soit un fonds d'investissement majoritaire dans le but de valoriser sa participation à 5 ans, époque où le secteur se concentrera sur des sociétés ayant construit une marque forte.

Un particulier bon gestionnaire, pas nécessairement spécialiste d'un segment demandé, accompagné ou non d'un fonds d'investissement selon ses disponibilités en capitaux.