



Portail d'affaires

## Garage de restauration de voitures classiques et de collections

Annonce V69550 mise à jour le 29/08/2023

### Description générale

#### Désignation de l'actif

Type d'actif	SARL
Localisation	Drôme

#### Description du sarl à vendre

Un potentiel de développement important sur son marché actuel.

L'entreprise est actuellement insuffisamment dimensionnée pour répondre à la demande croissante de ses clients et se voit régulièrement contrainte d'en refuser de nouveau ou d'annoncer des délais qui peuvent s'avérer décourageants pour les collectionneurs.

Cette dissonance entre la capacité de production du garage et son potentiel de production résulte du facteur suivant : La croissance de la structure est une tendance qui a échappé à son dirigeant fondateur et qui génère un effet de bord sur son épanouissement personnel en l'éloignant de son ambition première qui était de produire de ses propres mains.

En effet, de nombreux projets en cours et un développement grossissant nécessite un BFR important pour accompagner la croissance en permettant d'augmenter la capacité de production du garage.

### Éléments chiffrés

Année de référence	2022
Fonds propres	5 k€
Dettes financières	60 k€
Trésorerie nette	-5 k€

En k€/année	2020	2021	2022	2023
CA	400	650	800	1 000
Marge brute	325	350	450	500
EBE	-90	40	70	85

En k€/année	2020	2021	2022	2023
Rés. Exp.				
Rés. Net	-70	85	50	70
Salariés	4	5	6	7

## Positionnement concurrence

### Positionnement par rapport au marché

Ce secteur du domaine de l'automobile est aujourd'hui très porteur, en terme de chiffre d'affaires mais aussi d'embauche. Selon un rapport de la Fédération Française des véhicules d'époque, ce marché représente un chiffre d'affaire annuel estimé (et probablement sous-estimé) de 4 milliards d'euros en 2015, (soit environ 3% du chiffre d'affaires global du secteur automobile).

Le marché des véhicules anciens regroupe en France 400 000 collectionneurs qui ne possèdent pas moins de 1 000 000 véhicules soit 2.5% du parc roulant en France.

Bien qu'ils ne parcourent que 1 000 km par an en moyenne, ils dédient près de 4 000 euros à leur passion chaque année.

Il existe un très fort rapport affectif entre le propriétaire et son véhicule qu'il détient en moyenne pendant 12 ans soit plus de 3 fois la durée de détention moyenne d'un véhicule classique. Il représente également un certain capital pour le collectionneur.

Les revenus moyens des ménages possédant une voiture ancienne s'élève à 56 k€ soit plus de deux fois le salaire médian.

Les 1 000 000 véhicules que constituent ce parc représentent 2.5% des véhicules circulant en France et parmi eux 12% soit 120 000 véhicules sont décrits comme étant « à restaurer » par leur propriétaire.

L'ensemble de ces données illustre le caractère particulier de ce marché de niche n'est pas soumis aux variations d'activité économique et qui promet une stabilité dans sa progression.

### Concurrence

Peu de concurrence sur ce marché. Pas beaucoup en France à proposer une offre globale dans ce secteur (seulement une dizaine).

### Points forts

L'engagement et la passion qui animent l'ensemble des collaborateurs, alliés à des compétences pointues sont ses atouts reconnus pour satisfaire l'exigence de ses clients.

L'avantage sans égal de la société est la mentalité et l'esprit d'entreprise de ses collaborateurs : ils comprennent les enjeux, disposent d'un esprit service de qualité et de disponibilité très reconnu par leurs clients.

Une notoriété reconnue sur son marché.

Son caractère unique lui vaut la reconnaissance des acteurs de son marché.

Une émission diffusée sur M6 lui a notamment consacré un reportage générant un afflux de demandes dans les semaines et les mois qui ont suivi sa diffusion.

A titre d'exemple, le nombre de connexions sur le site de la société a été multiplié par 40 dans les jours qui ont suivi la diffusion de l'émission.

## Infos sur la cession

### A propos de la cession de cette actif

Raison principale de cession	Renforcement des fonds propres
Complément	Le dirigeant fondateur souhaite céder tout ou partie de ses parts. L'objectif étant de trouver un partenaire financier et de gestion, tout est ouvert à discussion.
Prix de cession	200 k€

### Profil d'acheteur recherché

Profil recherché	Personne physique ou morale
Apport en fonds propres minimum pour se positionner sur ce dossier	150 k€