



Portail d'affaires

Concepteur et fabricant d'équipements de restauration en inox

Annonce V69626 mise à jour le 10/03/2023

Description générale

Désignation de l'actif

Type d'actif	SASU
Localisation	Haute Garonne

Description du sasu à vendre

Entreprise française spécialisée dans la conception et la fabrication d'équipements de restauration et de distribution alimentaire sur-mesure en inox à destination des distributeurs / installateurs, des entreprises, des collectivités et des restaurants.

La société est dotée d'une expérience et d'un savoir-faire dans la grande cuisine et intervient du design des projets à l'installation de la commande grâce à un bureau d'études intégré et à ses spécialistes métier.

Elle s'appuie sur une équipe expérimentée et attachée aux valeurs de l'entreprise avec une ancienneté moyenne de 8 ans.

La montée en compétence du middle management ainsi que l'accompagnement des deux actionnaires post cession garantiront une transition réussie.

Éléments chiffrés

Éléments chiffrés concernant la cession

En k€/année	2020	2021	2022	2023
CA		3800	4 300	4 500
Marge brute				
EBE		700	850	935
Rés. Exp.				
Rés. Net				
Salariés			38	

Positionnement concurrence

Positionnement par rapport au marché

Haut-de-gamme.

Points forts

Un savoir faire unique :

Les conceptions et fabrications de mobiliers combinent design et fonctionnalités, en associant l'inox, le laiton, l'aluminium, le bois, le verre, les pierres naturelles et synthétiques ou composites, selon les demandes de ses clients.

Une usine entièrement autonome :

L'entreprise s'appuie sur une usine entièrement autonome avec pas ou peu de sous-traitance, proposant ainsi une offre structurée autour de 4 univers : la conception, la production en chaudronnerie, la production en menuiserie et l'installation réalisée directement par les équipes qui sont en charge de la production.

Une offre flexible et adaptée :

La société propose à chaque client une offre et un projet entièrement sur-mesure afin de répondre avec flexibilité et malléabilité à leurs besoins.

Cette agilité permet une grande maîtrise des délais ainsi qu'une forte capacité à offrir des produits adaptés au marché et qui respectent un cahier des charges exigeant à la fois en termes de qualité d'offre et d'exécution logistique.

Une forte intégration au sein de la chaîne de valeur :

L'entreprise a su développer progressivement des partenariats avec les installateurs cuisinistes, les architectes/designers ou encore les bureaux d'études et de cuisines prescripteurs, lui permettant de sécuriser l'écoulement des stocks grâce à des contrats à court et moyen termes, tant sur le plan local que national.

Un portefeuille diversifié de clients fidèles :

Les clients font appel à son savoir-faire de façon récurrente et ce pour différents projets sur différents sites, lui permettant d'avoir des revenus récurrents sur le long terme.

Par ailleurs, la diversité des profils des clients permet à l'entreprise d'être particulièrement résiliente et de maintenir de grandes marges.

Des relais de croissance certains :

Pour l'heure, la société a concentré son développement commercial sur l'Ile-de-France laissant ainsi un fort potentiel de croissance en région.

Actuellement présent exclusivement en France, le Management a d'ores et déjà identifié des marchés adressables en Europe de l'Ouest tels que l'Espagne et le Portugal où les barrières à l'entrée sont faibles et où la proximité géographique est un facteur différenciant pour l'entreprise.

Enfin, l'acquisition du terrain de l'usine en 2022 et la structuration moderne et à jour de l'outil industriel permettront de doubler la production à horizon 4-5 ans à moindre coût.

Infos sur la cession

A propos de la cession de cette actif

Raison principale de cession

Changement d'activité du dirigeant

Prix de cession

Le vendeur n'a pas souhaité préciser le prix de cession.

Profil d'acheteur recherché

Profil recherché

Personne physique ou morale

Apport en fonds propres minimum pour se positionner sur ce dossier

500 k€

Complément

Idéalement un repreneur privé pour MBI avec le complément d'un fonds d'investissement.