



Portail d'affaires

## Négoce de pièces détachées pour l'industrie textile

Annonce V69685 mise à jour le 11/09/2023

### Description générale

#### Fiche d'identité de la société

Forme juridique	SASU
Localisation du siège	Ardèche

#### Résumé général de l'activité

Société spécialisée dans le négoce de pièces de rechange pour les machines textiles destinées à un secteur de niche situé au carrefour des opérations de filature et de confection.

Les marchés sous-jacents sont assez diversifiés (destinés à des applications essentiellement techniques) : géotextile, fibres composites, fils pour les courroies, produits paramédicaux, le luxe, etc.

La société dispose également d'un atelier pour assurer l'assemblage (30% à 40% des pièces vendues sont assemblées et/ou réglées), l'entretien et le prototypage de pièces.

Outre le métier de distributeur, il y a une dimension de « conseil technique » essentielle : la société est réellement référente auprès des clients.

#### En plus

La société travaille à l'**export**

### Éléments chiffrés

Année de référence	2022
Fonds propres	1 100 k€

En k€/année	2020	2021	2022	2023
CA			3 000	
Marge brute				
EBE			300	

En k€/année	2020	2021	2022	2023
Rés. Exp.				
Rés. Net				
Salariés			11	

## Positionnement concurrence

### Positionnement par rapport au marché

Distribution spécialisée (B2B) de pièces de rechange dans un marché de niche industriel.

Forte présence à l'export : 70% du CA.

### Points forts

- Portefeuille actif composé de 300 clients.
- Solide organisation interne, elle compte une dizaine d'employés autonomes et impliqués.

## Infos sur la cession

### A propos de la cession de cette entreprise

Type de cession envisagée	Majoritaire
Raison principale de cession	Départ à la retraite
Prix de cession	Le vendeur n'a pas souhaité préciser le prix de cession.
L'immobilier n'est pas compris dans la cession.	

### Profil de repreneur recherché

Profil recherché	Personne physique ou morale ou fonds d'investissement
Apport en fonds propres minimum pour se positionner sur ce dossier	500 k€

## Complément

Le repreneur idéal n'a pas besoin de compétences techniques dans le secteur des machines textiles. En effet, outre la grande autonomie opérationnelle de l'équipe, le Dirigeant n'a aujourd'hui pas de rôle directement lié à la technique.

Il n'est pas nécessaire que le Dirigeant soit présent à plein temps dans l'entreprise car il y a un management intermédiaire et l'équipe est habituée à opérer dans une grande autonomie.

Si le repreneur n'est pas domicilié à proximité de l'entreprise, la semaine type pourrait parfaitement s'agencer ainsi :

- 2 journées dans l'entreprise,
- 1 journée en télétravail,
- 2 journées en visite client.