



Portail d'affaires

Revendeur de matériel médical (VPC, Web et boutique)

Annonce V69956 mise à jour le 28/03/2023

Description générale

Fiche d'identité de la société

Forme juridique	SARL
Ancienneté de la société	Plus de 10 ans
Localisation du siège	Ile-de-France
Département	Confidentiel

Résumé général de l'activité

Distribution de dispositifs médicaux (consommables et matériel) auprès des praticiens libéraux.

3 canaux : Vente Par Correspondance (Catalogue), site internet marchand et boutique.

En plus

La société possède une ou plusieurs **marques** déposées à l'INPI

La société travaille à l'**export**

Éléments chiffrés

Éléments chiffrés concernant la cession

En k€/année	2020	2021	2022	2023
CA	2900	2750	2 650	
Marge brute	1 250	1 150		
EBE	300	150	150	
Rés. Exp.	300	150	150	
Rés. Net	200	100	100	
Salariés	9	8	8	

Indications concernant les éléments chiffrés

NB : le secteur des consommables médicaux a été impacté par le Covid.

Fin 2019 = arrêt des ventes aux non-professionnels (exigence ANSM), perte de 150k€ / 3000 factures sur 2020.
Compensés par 2020 et 2021 = Surplus d'activité Covid.

En 2022, 100% du CA réalisé avec des professionnels (donc 150 k€ de CA pro gagné par rapport à 2019 pré-covid), donc la société est en croissance régulière en CA et EBE.

NB2: EBE, REX et RN 2022 à vérifier.

Marge Brute > 40%, 8 salariés, 8000 clients actifs.

Positionnement concurrence

Positionnement par rapport au marché

Positionnement « Haut de Gamme et Technique » ; pas Low-Cost.

Concurrence

Les gros concurrents font 10 à 15 M€.

Points forts

Le positionnement.

La marque.

La fidélité de la clientèle.

Croissance régulière.

Bases solides.

Affaire très saine.

Gros potentiel de développement (identifié).

Points faibles

Pas réellement de point faible, mais besoin d'une nouvelle énergie et d'investissements (en commerce et marketing) pour développer fortement (x2 à x3 en 3 à 5 ans sont possibles).

Infos sur la cession

A propos de la cession de cette entreprise

Type de cession envisagée	Majoritaire
Raison principale de cession	Départ à la retraite
Complément	Société fondée il y a 30 ans par son dirigeant actuel, qui souhaite céder à 100% pour partir à la retraite, et propose un accompagnement de 2 ans.
Prix de cession	2 650 k€
L'immobilier n'est pas compris dans la cession.	

Prix de l'immobilier uniquement

108 k€

Profil de repreneur recherché

Profil recherché	Personne physique ou morale
Complément	<p>La société est une excellente base de départ, les fondations sont très solides, on peut donc bâtir dessus et monter haut.</p> <p>Un repreneur individuel qui aura les fonds et l'envie d'apprendre le métier.</p> <p>Une société de distribution (voire un fabricant), qui est déjà dans l'univers de la santé.</p> <p>Un fonds (qui aura identifié le futur manager) qui voudra créer l'Amazon de la santé.</p>