



Portail d'affaires

Vente et location d'équipements audiovisuels et de lumières

Annonce V70063 mise à jour le 09/12/2024

Description générale

Fiche d'identité de la société

Forme juridique	SASU
Ancienneté de la société	Plus de 10 ans
Localisation du siège	Morbihan

Résumé général de l'activité

Services audiovisuels et d'éclairage professionnels sur la Bretagne et les Pays de la Loire.

La société propose 2 activités (location et vente) pour une clientèle professionnelle (entreprises, administration et enseignement) :
- vente de solutions audiovisuelles et d'éclairage clefs en mains (salle de réunion, salle de conseil, amphithéâtre, salle de spectacle, salle de cours, ...),
- location (pour des événements) avec prestation globale : son, vidéo, lumière, assistance technique (diffusion web sur Youtube ou Facebook, salon, conférence, soirée, événement culturel ou sportif, lancement de produits, ...).

La société existe depuis plus de 30 ans et distribue les plus grandes marques audiovisuelles.

La société propose aussi des contrats de maintenance.

Éléments chiffrés

Année de référence	2024
Fonds propres	10 k€
Dettes financières	20 k€
Trésorerie nette	1 k€

En k€/année	2022	2023	2024	2025
CA	260	220	210	
Marge brute	140	125	130	
EBE	30	10	2	

En k€/année	2022	2023	2024	2025
Rés. Exp.	22	5	-4	
Rés. Net	19	5	-4	
Salariés	2	2	2	

Indications concernant les éléments chiffrés

Outil marketing en place : catalogue vente et location et site web référencé.

Matériel pour la location inclus dans le prix de vente.

L'entreprise dispose de contrats de maintenance récurrents.

1 véhicule compris dans la cession.

Il est possible d'augmenter le résultat après retraitement de certains postes du bilan comptable.

Le prix correspond à la vente du fonds de commerce (possible de vente par cession de titre si cette solution est souhaitée).

Un accompagnement du repreneur est prévu.

Durée à voir lors de la reprise.

La société existe depuis plus de 35 ans et distribue les plus grandes marques audiovisuelles (NEC EPSON, SONY, BARCO, PHILIPS, SAMSUNG, HK SENNHEISER, SHURE, CHAUVET AVER).

Un véhicule type Kangoo est compris dans la cession.

Positionnement concurrence

Positionnement par rapport au marché

L'entreprise bénéficie d'une forte notoriété sur la région Bretonne et dispose aussi de clients sur Nantes.

Elle est perçue comme une société sérieuse et pérenne, disposant d'un savoir-faire technique, d'un historique dans l'installation de salles de réunion pour les mairies, collectivités, entreprises et dans la mise en place de solutions de visioconférence, de streaming et de partage collaboratif d'information.

L'entreprise travaille avec des clients récurrents solvables (nombreuses mairies) et aucun impayé.

La société intervient sur la Bretagne et les Pays de la Loire.

CA composé de 85 % vente avec installation et de 15% location événementielle.

Concurrence

Elle est présente mais n'est pas locale sur Lorient, sauf sur Nantes.

Points forts

Deux activités complémentaires :

- La vente avec installation avec des clients récurrents.
- La location avec prestation.

Un parc de location complet mis à jour chaque année (écrans, vidéoprojecteurs, caméras, ordinateurs, sonorisation, micros sans fil, éclairage, câblage, divers équipements) compris dans le prix de cession.

Des clients récurrents (aucun impayé).

Des contrats de maintenance.

Un savoir-faire technique reconnu.

Points faibles

Activité qui nécessite de la trésorerie dans l'activité d'achat / vente avec installation.

Location événementiel à faire progresser.

Infos sur la cession

A propos de la cession de cette entreprise

Type de cession envisagée	Majoritaire
Raison principale de cession	Départ à la retraite
Prix de cession	65 k€

L'immobilier n'est pas compris dans la cession.

Profil de repreneur recherché

Profil recherché	Personne physique ou morale ou fonds d'investissement
Apport en fonds propres minimum pour se positionner sur ce dossier	20 k€
Complément	Profil technico-commercial si possible avec des connaissances en audiovisuel mais pas obligatoire. ou Société souhaitant réaliser une croissance externe à partir d'un outil existant et rentable ou société souhaitant apporter une activité complémentaire à la sienne (Profil société d'électricité ou d'informatique ou bureautique).