



Portail d'affaires

## Support informatique : cloud computing, sécurité et gestion des réseaux, solutions mobiles, ...

Annonce V71136 mise à jour le 28/05/2024

### Description générale

#### Désignation de l'actif

Type d'actif	SA
Localisation	Bruxelles-Capitale

#### Description du sa à vendre

Le groupe est spécialisé dans la transition numérique et le support ICT, avec un focus sur les petites entreprises, et y réalise un chiffre d'affaires de l'ordre de 4 millions d'euros.

Il est principalement présent en Belgique, mais également à l'international (une vente scindée étant parfaitement envisageable).

Son modèle économique est basé sur la génération de revenus récurrents via des conventions de prestations, verrouillées sur le moyen terme, bien cadrées et simples à gérer. Il dispose ainsi de plusieurs milliers de contrats.

L'entreprise propose des services intégrés dans des domaines tels que le cloud computing, la sécurité et la gestion des réseaux et des données, les solutions mobiles, les systèmes de backup et d'archivage, les applicatifs de gestion des PME, le développement et l'optimisation de sites web en ce inclus l'e-commerce, la téléphonie (VoIP et autres), la vidéo-surveillance, les solutions bureautiques, ...

Ainsi, une fois rentrée dans une TPE/PME, elle parvient à développer progressivement son chiffre d'affaires grâce à l'étendue de sa palette de services/produits et fidélise ainsi le client via des contrats de moyenne durée. Ceci, combiné à la qualité de ses prestations, fait qu'elle enregistre un taux de rétention de la clientèle très élevé.

Il convient de remarquer que le marché de la transition numérique et de l'assistance ICT aux petites entreprises est doublement intéressant, car d'une part la demande y est énorme et d'autre part les prestataires spécialisés y sont assez peu présents, préférant se concentrer sur les PME de belle taille et les grands comptes.

La société dispose d'un potentiel de développement très important, tant en taux de pénétration dans les segments de marché existants, qu'en couverture géographique, que par le biais de l'élargissement de la gamme, en constante évolution, des solutions proposées.

Le repreneur bénéficiera également d'une configuration fiscalement très avantageuse.

La reprise de la société est grandement facilitée par la présence d'une équipe de cadres performants.

### Éléments chiffrés

## Eléments chiffrés concernant la cession

En k€/année	2020	2021	2022	2023
CA			3 800	
Marge brute				
EBE			550	
Rés. Exp.				
Rés. Net				
Salariés			40	

## Positionnement concurrence

### Positionnement par rapport au marché

- Positionnement stratégique sur le marché des TPE et PE, un secteur prometteur pour les services d'accompagnement à la transition numérique.
- Potentiel de marché considérable, peu exploité par les acteurs spécialisés qui se concentrent sur les PME de taille moyenne et les grands comptes.

### Points forts

- L'entreprise dispose de milliers de contrats récurrents.
- Taux de rétention de la clientèle très élevé.
- Collaboration avec les meilleurs fournisseurs nationaux ou internationaux pour disposer des solutions les plus à même de répondre aux exigences de qualité du client.
- Large gamme de solutions et services, permettant d'optimiser l'approche commerciale.
- Grande capacité à attirer de nouveaux prospects.

## Infos sur la cession

### A propos de la cession de cette actif

Raison principale de cession	Départ à la retraite
Prix de cession	Le vendeur n'a pas souhaité préciser le prix de cession.

### Profil d'acheteur recherché

Profil recherché	Personne physique ou morale
------------------	-----------------------------