



Portail d'affaires

Concessionnaire multimarques de véhicules d'occasion

Annonce V72334 mise à jour le 14/05/2024

Description générale

Fiche d'identité de la société

Forme juridique	SARL
Ancienneté de la société	Plus de 10 ans
Localisation du siège	Dordogne

Résumé général de l'activité

Concessionnaire multimarques, pôle occasion.

Vente d'équipements du pilote et accessoires techniques.

Entretien et réparation multimarques.

Éléments chiffrés

Année de référence	2022
Fonds propres	400 k€
Dettes financières	190 k€
Trésorerie nette	15 k€

En k€/année	2020	2021	2022	2023
CA	1420	1500	1 530	
Marge brute	270	365	290	
EBE	80	140	10	
Rés. Exp.	70	135	5	
Rés. Net	80	100	2	

En k€/année	2020	2021	2022	2023
Salariés	5	5	5	

Positionnement concurrence

Positionnement par rapport au marché

Acteur historique local et leader sur le marché du véhicule d'occasion depuis presque 30 ans, la structure est devenue concessionnaire de deux marques dynamiques (développement volume, élargissement de gamme) et complémentaires positionnées sur un segment de marché en croissance.

Concurrence

Niveau médian et saine sur le secteur de la zone de chalandise.

Points forts

Acteur historique local avec une forte notoriété.

Fichier clients important.

Leader du secteur sur le marché du VO.

Réseau d'approvisionnement VO.

Marques VN distribuées avec un potentiel de développement.

Emplacement connu avec une bonne accessibilité.

Atelier multimarque.

Bonne e-réputation.

Points faibles

Outils de pilotage pouvant être améliorés.

Rotation de stock accessoires.

Infos sur la cession

A propos de la cession de cette entreprise

Type de cession envisagée	Majoritaire
Raison principale de cession	Changement d'activité du dirigeant
Prix de cession	650 k€

L'immobilier n'est pas compris dans la cession.

Profil de repreneur recherché

Profil recherché	Personne physique
------------------	-------------------

Apport en fonds propres minimum pour se positionner sur ce dossier

200 k€

Complément

Personne physique ayant une première expérience réussie du management et de la conduite d'une petite unité opérationnelle, idéalement dans le retail ou le commerce de détail en B2C.

Une compétence par une expérience de la gestion d'une affaire de 1 à 5 M€ sera la bienvenue.

Le tout doublé d'une vraie sensibilité pour le deux-roues motorisé.