



Portail d'affaires

## Vente d'équipements de jardin : matériels et produits de motoculture et outillages

Annonce V72391 mise à jour le 24/06/2024

### Description générale

#### Fiche d'identité de la société

Forme juridique	SARL
Ancienneté de la société	Plus de 10 ans
Localisation du siège	Ain

#### Résumé général de l'activité

La cible distribue depuis plus de 60 ans, à partir d'un espace de vente libre-service dédié, une large gamme de matériels et produits de motoculture et d'outillages.

L'offre se complète d'une gamme de produits électroménagers et arts de la table qui contribue à élargir l'offre, à fidéliser la clientèle et à augmenter la marge brute.

La motoculture-outillage rassemble toute une gamme de tondeuses, robots, tronçonneuses, tracteurs, débroussailleuses, taille-haies, matériels de déneigement.

L'électroménager (en pose libre ou encastrable), rassemble le lavage, le froid, la cuisson et le petit électroménager et les arts de la table avec une zone cadeaux divers produits d'aménagement et d'ustensiles de cuisines.

L'offre de produits et matériels est orientée haut de gamme avec une sélection des plus grandes marques internationales leaders.

Elle s'agrémente d'un service complet et de qualité (livraison à domicile, installation, mise en route gratuite, aide et conseil à l'achat, SAV, réparations, détaxe à l'export, financements et solutions alternatives à l'achat de type location longue durée ou LOA, ...).

### Éléments chiffrés

Année de référence	2022
Fonds propres	1 000 k€
Dettes financières	50 k€
Trésorerie nette	130 k€

En k€/année

2020

2021

2022

2023

CA			2 900	
Marge brute				
EBE				
Rés. Exp.			100	
Rés. Net			100	
Salariés			10	

## Indications concernant les éléments chiffrés

Une synthèse détaillée de l'entreprise est disponible (mémoire d'information) dans le cadre de la signature d'un accord de confidentialité par les acquéreurs intéressés.

## Positionnement concurrence

### Positionnement par rapport au marché

La cible s'adresse à une clientèle très diversifiée (6.000 à 8.000 clients) constituée de particuliers haut de gamme, de professionnels et de collectivités locales.

Elle profite également d'une implantation stratégique à proximité de la Suisse en captant de nombreux clients frontaliers à haut revenus et niveaux de vie.

### Points forts

- Marge d'EBE à environ 5% du CA et absence de dettes bancaires.
- Solide ancrage régional capitalisant + de 60 ans d'existence et de notoriété.
- Point de vente avec un emplacement stratégique de premier choix, à proximité de la Suisse, qui apporte une forte exposition et résonance commerciale régionale et permet de capter de nombreux clients frontaliers à haut revenus et niveaux de vie.
- Marché de la motoculture en croissance, soutenue par une augmentation des espaces verts dans les villes, le développement des parcs et jardins privés et publics ainsi que le renouvellement des équipements grâce à une nouvelle génération de matériels (robots intelligents et connectés, matériels sans fil et sur batteries, ...).
- Cadre de vie et environnemental d'exception entourant la cible et favorisant la préservation de la nature et donc les ventes de matériels d'espaces verts (riches paysages, habitat et immobilier haut de gamme, nombreux parcs, golfs et espaces verts de qualité, réserves naturelles, sommets enneigés, lacs indigo, villes et villages authentiques, ...).
- Équipe structurée, expérimentée et performante, avec la présence d'hommes clés bras droits responsables de gamme produits.
- Actif foncier et immobilier de qualité, logé dans une SCI familiale qui est aussi à vendre, comprenant un emplacement stratégique de premier choix à proximité de la Suisse, avec terrain de 7.500 m<sup>2</sup> et bâtiment commercial de 1.300 m<sup>2</sup>, laissant de grandes possibilités d'agrandissement.

## Infos sur la cession

### A propos de la cession de cette entreprise

Type de cession envisagée	Majoritaire
Raison principale de cession	Départ à la retraite

Complément	<p>Les dirigeants actionnaires ont engagé un processus de cession de titres de leur entreprise familiale, dans le cadre de leur départ en retraite.</p> <p>Les dirigeants sont prêts à discuter avec un acquéreur société, du métier ou proche, intéressé par l'assise actuelle de la cible pour compléter sa chaîne de valeur et enfin présenter un plan stratégique et financier clair et à valeur ajoutée.</p>
Prix de cession	Le vendeur n'a pas souhaité préciser le prix de cession.
L'immobilier est compris dans la cession.	

### Profil de repreneur recherché

Profil recherché	Personne physique ou morale ou fonds d'investissement
------------------	---