



Portail d'affaires

Spécialiste de la livraison-montage de meubles et du déménagement d'entreprises

Annonce V73450 mise à jour le 07/02/2024

Description générale

Désignation de l'actif

Type d'actif	SAS
Localisation	Ile-de-France
Département	Confidentiel

Description du sas à vendre

La cible, fondée il y a plus de 10 ans, est un acteur francilien de référence de la logistique urbaine du dernier km de meubles dans le cadre de l'aménagement d'espaces de travail et de vie pour les entreprises, les collectivités, les CHR et autres.

Elle réalise aussi un 2e segment d'activité complémentaire de transfert et de déménagement d'entreprises auprès d'une clientèle d'entreprises du secteur tertiaire dans leur besoin de mobilité et d'agilité fonctionnelle.

Sur son 1er créneau, la cible développe 3 métiers complémentaires : logistique-stockage / livraison-transport / montage-installation de meubles, dans le cadre d'une prestation globale pour le compte de fabricants et distributeurs de meubles ou d'entreprises d'agencements et d'aménagements d'espaces de travail.

La cible se définit comme un 'pro' de la gestion logistique du dernier km pour les 'pros' du secteur du meuble de bureau, en développant un savoir-faire et une capacité logistique et humaine reconnues par ses clients.

Sa zone de chalandise s'est limitée jusqu'à présent à la région Ile-de-France qui lui a suffi pour subvenir à son développement constant (TCAM de +21% l'an sur 9 ans).

Ses acquis lui permettent d'envisager une 2e phase de développement à l'échelle nationale via l'ouverture de dépôts parmi les 6 plus grandes technopoles régionales.

Éléments chiffrés

Éléments chiffrés concernant la cession

En k€/année	2020	2021	2022	2023
CA			5 000	
Marge brute				
EBE			450	

En k€/année	2020	2021	2022	2023
Rés. Exp.				
Rés. Net				
Salariés			35	

Indications concernant les éléments chiffrés

Une société en croissance constante, rentable et pérenne :

- TCAM de +15% l'an sur la période N-3 ou de +21% l'an sur la période N-8.
- Générant un taux d'EBE en hausse et avoisinant 10% du CA.
- Bénéficiant d'une solide structure financière qui se renforce chaque à due concurrence avec un ratio de fonds propres de 40% du total de bilan.

Positionnement concurrence

Positionnement par rapport au marché

Un 'pro' en Ile-de-France de la logistique et du transport de meubles pour les 'pros' du secteur du meuble, en forte croissance.

Points forts

- Un métier prometteur dédié au transport et à la logistique en milieu urbain (mondialisation des échanges, boom du e-commerce, optimisation organisationnelle des clients, ...).
- Une activité à niches dédiée au transport-montage de meubles auprès de fabricants et distributeurs de ce secteur.
- Une solide assise en terme : de notoriété et de savoir-faire avec de nombreuses réalisations d'envergure.
- Un portefeuille clients solide, diversifié, avec des clients de renom, récurrents et fidélisés, et en nombre croissant.
- Atouts concurrentiels forts : services de qualité avec une optique de satisfaction client optimale, proximité, réactivité commerciale et logistique, respect des engagements, flexibilité, agilité et adaptabilité, compétitivité d'exploitation.
- Une puissante dynamique de marché, animée par 3 principaux leviers dont :
 - 1) une externalisation généralisée des livraisons par l'industrie du meuble,
 - 2) un service externalisé et confié à des professionnels dédiés et rémunérés pour transformer la livraison et le montage de meubles en atout clé dont se souviendront les clients finaux,
 - 3) une mobilité-adaptabilité nécessaire des entreprises face à l'essor du télétravail (réallocation des surfaces, réaménagement, transfert-déménagement, ...).
- Une structure d'exploitation performante, flexible et optimisée avec :
 - 1) une externalisation généralisée des livraisons par l'industrie du meuble,
 - 2) une équipe interne structurée de 32 personnes impliquées avec encadrement,
 - 3) des moyens capacitaires externalisés additionnels (hommes, véhicules, dépôts),
 - 4) des sites logistiques complets et bien situés en région parisienne.

Infos sur la cession

A propos de la cession de cette actif

Raison principale de cession	Départ à la retraite
Prix de cession	Le vendeur n'a pas souhaité préciser le prix de cession.

Profil d'acheteur recherché

Profil recherché

Personne morale ou fonds d'investissement

Complément

Acquéreur société, du métier ou proche (du transport ou logistique, déménagement d'entreprises, ...).

Ou fonds d'investissement pour l'une de leurs participations dans ces métiers.

Intéressés pour compléter leur chaîne de valeur, poursuivre le développement de la cible à partir de son assise actuelle et enfin présenter un plan stratégique à valeur ajoutée.