



Portail d'affaires

Vente et réparation de pompes à haute pression

Annonce V73818 mise à jour le 29/05/2024

Description générale

Désignation de l'actif

Type d'actif	Indifférent
Localisation	Laurentides

Description du indifférent à vendre

Il s'agit d'une entreprise familiale fondée au début des années 90, spécialisée dans la vente et la réparation de pompes à haute pression.

La société conçoit et fabrique également des pièces adaptées à ce type de machinerie.

Elle est actuellement basée dans les Basses-Laurentides, sur la Rive-Nord de Montréal, à un peu plus de 30 km au nord de la métropole.

Le siège social peut, à la convenance du repreneur, être implanté dans une autre ville, ce qui en fait un atout.

L'entreprise adresse ses services aux fabricants de portes et fenêtres et aux autres entreprises dans le secteur du verre.

D'une part, elle leur fournit la maintenance et la réparation de pompes et de fournitures et d'autre part, elle s'occupe de l'installation de pièces mécaniques.

Par ailleurs, la société vend également de la nouvelle machinerie.

Éléments chiffrés

Éléments chiffrés concernant la cession

En k€/année	2020	2021	2022	2023
CA	140	220	280	290
Marge brute				
EBE	40	80	100	100
Rés. Exp.				
Rés. Net				

En k€/année	2020	2021	2022	2023
Salariés	0	0	0	0

Positionnement concurrence

Positionnement par rapport au marché

La clientèle de cette société est constituée à 95 % de clients industriels.

La majorité de ces clients sont issus de la province du Québec. Néanmoins, la demande est tellement importante que lorsque cela est possible, l'entreprise répond à une clientèle provenant d'autres provinces, comme l'Ontario.

L'entreprise offre un service de qualité reconnu par ses clients. Sûre du service qu'elle délivre, l'entreprise leur propose ainsi une garantie de trois mois pour tout type de réparation ou de maintenance.

Les clés de succès de la société sont à la fois la qualité du travail réalisé et la disponibilité dédiée aux clients.

Grâce à cela, l'entreprise a su bâtir, au fil du temps, une notoriété certaine dans la région ainsi qu'une clientèle fidèle.

De nombreuses opportunités de développement pourraient être envisagées par le futur acquéreur.

Il pourrait entre autres élargir sa clientèle, en développant des antennes un peu partout à travers le pays pour combler la demande croissante.

Concurrence

Il est à noter que l'entreprise n'a pas ou peu de concurrents. Elle est l'une des rares entreprises à évoluer dans ce domaine.

Points forts

- Le siège social peut, à la convenance du repreneur, être implanté dans une autre ville.
- Forte demande.
- Pas ou peu de concurrents.
- Clients industriels.
- Service de qualité.
- À l'écoute des clients.
- Une grande notoriété.

Infos sur la cession

A propos de la cession de cette actif

Raison principale de cession	Départ à la retraite
Prix de cession	330 k€

Profil d'acheteur recherché

Profil recherché	Personne physique ou morale
------------------	-----------------------------

Complément

Des connaissances dans la mécanique industrielle serait un atout.