

## Conseil en systèmes et logiciels informatiques

#### Annonce V74835 mise à jour le 29/03/2024

# Description générale

#### Fiche d'identité de la société

Forme juridique	SARL
Ancienneté de la société	Plus de 10 ans
Localisation du siège	Essonne

Résumé général de l'activité

Basée en région Ile-de-France depuis près de 30 ans, cette Entreprise de Services du Numérique (ESN) est spécialisée dans les solutions collaboratives Microsoft 365 et accompagne ses clients sur l'ensemble du cycle de vie de leurs projets, du conseil à la réalisation.

En tant qu'intégrateur indépendant, la société est reconnue par d'éminents groupes français comme fournisseur de prestations de services opérationnels et spécialiste des applications communicantes stratégiques.

C'est la compréhension de toutes les phases du cycle de vie qui fait reconnaître cette société comme un expert des solutions collaboratives. Elle a initié son expertise par la messagerie (Microsoft Exchange) puis le développement d'applications a progressivement impliqué l'entreprise dans le traitement des processus métier. Les projets de migration vers le cloud (Microsoft Office 365), la mise en œuvre de portails et le développement d'applications Intranet et Internet (SharePoint, Power Platform, ...) ainsi que la maintenance ont complété ses savoir-faire.

La société s'appuie sur un réseau de partenaires, leaders sur le marché de la messagerie et du collaboratif, pour proposer des contributions à forte valeur ajoutée. Ces alliances stratégiques lui permettent de développer expertises et expériences pour répondre aux besoins clients et de valoriser son offre de services avec des solutions complètes.

La société participe aux principaux programmes de certification des éditeurs et compte dans ses rangs une très forte population de collaborateurs certifiés Microsoft sur un ou plusieurs des environnements (Microsoft Exchange, Microsoft SharePoint, Microsoft 365, Microsoft Power Platform, Microsoft Teams).

Partenaire certifié Microsoft depuis 2003, la société se distingue désormais grâce à sa certification Microsoft « Modern Work Entreprise et SMB », ce qui lui permet d'élargir ses offres et toucher un marché plus large, de valider son savoir-faire et ses expériences, d'anticiper la mise sur le marché des nouveautés Microsoft liées aux domaines "collaboration and contenant" et "messaging", de bénéficier du support et de l'expertise Microsoft, d'avoir accès à l'ensemble des bases de connaissance et de l'appui marketing, de bénéficier de formations spécifiques dispensées par Microsoft.

Guidée par des valeurs humaines, la société a le souci de maintenir et d'améliorer la qualité de ses prestations auprès de ses clients. La certification ISO 9001 détenue depuis 2003 permet de garantir des prestations conformes aux exigences des clients, tout en favorisant une croissance soutenue grâce à une organisation efficiente.

Enfin, l'entreprise réalise 1,26 million d'euros de chiffre d'affaires en 2023 et dispose d'une visibilité de commandes à hauteur de 1100 k€ en janvier 2024. La société peut compter sur une équipe d'une quinzaine de personnes agiles, autonomes et compétentes. L'opération envisagée est une cession de 100% des titres.

#### Eléments chiffrés

Année de référence	2023
Fonds propres	110 k€
Dettes financières	400 k€
Trésorerie nette	800 k€

En k€/année	2021	2022	2023	2024
CA			1 260	
Marge brute				
EBE			0	
Rés. Exp.			0	
Rés. Net			0	
Salariés			17	

#### **Positionnement concurrence**

#### Positionnement par rapport au marché

Très bon.

#### Concurrence

Modérée.

#### Points forts

Entreprise reconnue par d'éminents groupes français.

Partenariats solides.

Société certifiée ISO 9001.

Label PME.

#### Infos sur la cession

## A propos de la cession de cette entreprise

Type de cession envisagée	Majoritaire
Raison principale de cession	Départ à la retraite
Prix de cession	500 k€

L'immobilier n'est pas compris dans la cession.

## Profil de repreneur recherché

Profil recherché	Personne morale
Complément	Exclusivement une personne morale du même secteur d'activité avec une équipe commerciale en place.