



Portail d'affaires

Services et matériels informatiques, logiciels et papeterie BtoB

Annonce V75150 mise à jour le 08/07/2024

Description générale

Fiche d'identité de la société

Forme juridique	SARL
Ancienneté de la société	Plus de 10 ans
Localisation du siège	Gironde

Résumé général de l'activité

- Vente / installation / maintenance de matériel informatique standard ou sur mesure.
- Réparation / dépannage de matériel, dans l'atelier ou à domicile.
- Services aux professionnels, dont revendeur logiciels EBP, contrat de maintenance, création site internet, solutions de sauvegarde et de gestion de données partagées, formation, édition de logiciels sur mesure.
- Vente de papeterie / cartouches / toner avec affiliation à un réseau.

Éléments chiffrés

Éléments chiffrés concernant la cession

En k€/année	2020	2021	2022	2023
CA			800	
Marge brute				
EBE			100	
Rés. Exp.				
Rés. Net				
Salariés			7	

Indications concernant les éléments chiffrés

L'EBE présenté est un EBE retraité et avant rémunération et cotisations du dirigeant.

Cession de 100 % des titres.

Positionnement concurrence

Positionnement par rapport au marché

CA bien établi depuis plusieurs exercices.

Forte récurrence du CA via professionnels sous contrat.

Clientèle majoritairement BtoB : 80% professionnels / 20% particuliers.

Environ 1000 clients pro actifs (secteur public, professions libérales, artisans, TPE).

Bonne notoriété depuis 20 ans, affaire créée par le dirigeant actuel.

Concurrence

Pas de concurrence sur zone de chalandise.

Points forts

Revendeur certifié EBP.

Organisme de formation certifié Qualiopi.

Édite un logiciel métier pour marché de niche.

Équipe stable de professionnels expérimentés.

Infos sur la cession

A propos de la cession de cette entreprise

Type de cession envisagée	Majoritaire
Raison principale de cession	Changement d'activité du dirigeant
Prix de cession	330 k€

L'immobilier n'est pas compris dans la cession.

Profil de repreneur recherché

Profil recherché	Personne physique ou morale
Apport en fonds propres minimum pour se positionner sur ce dossier	100 k€
Complément	Technicien avec appétence commerciale, développeur commercial. Convierait également pour de la croissance externe. Accompagnement technique du nouveau dirigeant et mise en relation avec clients et fournisseurs.