



Portail d'affaires

## Transport de personnes vulnérables (marché de niche)

Annonce V75387 mise à jour le 17/05/2024

### Description générale

#### Désignation de l'actif

Type d'actif	SARL
Localisation	Gironde

#### Description du sarl à vendre

Société spécialiste du transport de personnes vulnérables en véhicules légers : enfants handicapés, enfants sous tutelle, adultes hospitalisés, etc.

Rayon d'action de 60 km au nord-est de Bordeaux.

>10 marchés pluri-annuels signés.

Excellente notoriété grâce à une qualité de service irréprochable.

Part du marché local de ~10%, en forte progression ; capacité à doubler de taille en 3 ans.

### Éléments chiffrés

Année de référence	2023
Fonds propres	150 k€
Dettes financières	30 k€
Trésorerie nette	30 k€

En k€/année	2021	2022	2023	2024
CA	800	1000	1 150	1 250
Marge brute	800	1 000	1 150	1 250
EBE	15	65	100	120
Rés. Exp.				

En k€/année	2021	2022	2023	2024
Rés. Net				
Salariés	20	21	22	23

## Indications concernant les éléments chiffrés

Rentabilité de 10%, en progression chaque année.

Société très structurée avec 2 personnes-clés sur lesquelles s'appuie le dirigeant.

Rôle du dirigeant centré sur la gestion et la réponse aux appels entrants commerciaux.

## Positionnement concurrence

### Positionnement par rapport au marché

Acteur positionné sur plusieurs marchés, publics et privés + taxi médical conventionné.

### Concurrence

Concurrence composée d'une part de TPE / autoentrepreneurs peu structurés d'un côté, et de "grands" groupes de transport moins agile de l'autre.

Concurrence relativement atomisée entre petits acteurs assez fragiles proposant des contrats de travail souvent précaires à leurs chauffeurs (contrats de 20h / semaine ou au contraire des taxis autoentrepreneurs devant multiplier les courses).

### Points forts

Excellence du service de transport.

Excellente organisation du travail permettant de proposer des contrats à temps plein + heures supplémentaires aux chauffeurs, s'assurant ainsi d'une fidélité de leur part et maintenant ainsi un haut niveau de service.

### Points faibles

Frais de structure relativement élevés par rapport à la taille de la société ne permettant pas d'entrer dans une "guerre des prix". Ces frais de structure vont s'écraser au fur et à mesure de la croissance.

## Infos sur la cession

### A propos de la cession de cette actif

Raison principale de cession	Changement d'activité du dirigeant
Complément	Le dirigeant a bâti une belle société et souhaite céder à un acteur ayant l'envie de l'amener à un cran supérieur.
Prix de cession	Le vendeur n'a pas souhaité préciser le prix de cession.

### Profil d'acheteur recherché

Profil recherché	Personne physique ou morale
Apport en fonds propres minimum pour se positionner sur ce dossier	200 k€

Complément

Profil de Manager / Business Developer.

La structure en place est solide, il "suffit" maintenant de développer commercialement en étant proactif, ce que le cédant ne souhaite pas faire.