Portail d'affaires

ESN 100% freelance haut de gamme

Annonce V75517 mise à jour le 04/11/2024

Description générale

Désignation de l'actif

Type d'actif	SAS
Localisation	Hauts de Seine

Description du sas à vendre

ESN de délégation de consultants indépendants sur des missions longues, haut de gamme et principalement avec les technologies Microsoft auprès de grands comptes et ETI (Finance & Retail) à Paris.

Eléments chiffrés

Année de référence	2023
Fonds propres	30 k€
Dettes financières	0 k€
Trésorerie nette	30 k€

En k€/année	2021	2022	2023	2024
CA	450	1300	2 500	3 000
Marge brute	100	250	500	600
EBE	20	5	10	10
Rés. Exp.	20	5	10	10
Rés. Net	15	5	8	8
Salariés	6	12	20	25

Indications concernant les éléments chiffrés

Aucune charge récurrente (pas de bureaux, pas de salariés, ...).

Plus de 95% du CA répartis sur 3 principaux clients renommés.

Contrats récurrents avec une visibilité sur 2024 et 2025 ; quasi-totalité des contrats en tacite reconduction.

Marge opérationnelle > 20% sur les 4 derniers exercices.

Positionnement concurrence

Positionnement par rapport au marché

Profils hauts de gamme principalement Microsoft avec un tarif moyen journalier autour de 800€.

La société se positionne sur la recherche de "Moutons à 5 pattes" difficiles à sourcer, souvent des experts à forte valeur ajoutée sur des missions très longues avec une forte marge opérationnelle.

Concurrence

Pas d'ESN 100% freelance spécialisée sur les prestations de haut niveau identifiée à ce jour.

Points forts

- BFR négatif : les factures des consultants sont payées dès que la société a constaté le règlement de la prestation correspondante par le client.

- Les principaux clients règlent très rapidement (
- Tous les clients sont des clients directs (pas de sous-traitance).

- Tous les consultants ont leur propre société ou passent pas une société de portage.

- La quasi totalité des contrats sont des missions longues avec tacite reconduction sur des projets qui doivent durer plusieurs années.

Points faibles

Le principal dirigeant porte seul toute l'activité opérationnelle et commerciale.

Infos sur la cession

A propos de la cession de cette actif

Raison principale de cession	Départ à la retraite
Prix de cession	3 000 k€

Profil d'acheteur recherché

Profil recherché	Personne morale
Complément	Cette société peut intéresser une ESN qui souhaite faire de la croissance externe en se positionnant sur le marché des freelances avec un beau potentiel de développement sur 3 comptes principaux. Le repreneur doit disposer du management nécessaire à la poursuite de la croissance.