



Portail d'affaires

Organisme de formation spécialisé en finance d'entreprise

Annonce V75683 mise à jour le 21/03/2024

Description générale

Désignation de l'actif

Type d'actif	SARL
Localisation	Paris

Description du sarl à vendre

Organisme de formation basé à Paris, spécialisé en finance d'entreprise, certifié Qualiopi depuis 2017, renouvellement acquis à fin mars 2024 sans aucune non conformité.

À titre principal, la clientèle directe comprend les entreprises, notamment les actionnaires dirigeants et les cadres supérieurs, les avocats d'affaires, les auditeurs et les jeunes recrues des cabinets M&A.

Un contrat récurrent depuis plus de 10 ans avec une université d'entreprise d'un groupe de plus de 6 Mds de CA.

Aucun impayé ni litige depuis la création.

Un contrat de sous traitance pour une grande banque française.

Le dirigeant actionnaire est le principal formateur.

Organisation 100% en charges variables.

Éléments chiffrés

Année de référence	2023
Fonds propres	255 k€
Dettes financières	70 k€
Trésorerie nette	345 k€

En k€/année	2021	2022	2023	2024
CA	150	120	150	170
Marge brute				

En k€/année	2021	2022	2023	2024
EBE	50	45	60	70
Rés. Exp.	50	45	60	
Rés. Net	30	1	5	
Salariés	1	1	1	1

Indications concernant les éléments chiffrés

Le compte de résultat doit être retraité des différents prélèvements opérés par le dirigeant pour appréhender une rentabilité économique.

EBE et RE sont en données économiques après retraitements : on a considéré une externalisation des salles de formation et un recours à 100% à des formateurs extérieurs rémunérés 1 000€/jour.

RN est fourni en données comptables.

Le prix pour acquérir les titres intègre le cash au 31.12.2023 qui était de 348 k€.

Positionnement concurrence

Positionnement par rapport au marché

Petit organisme de formation bénéficiant d'une excellente réputation auprès de ses clients d'où une forte récurrence du CA.

Positionnement haut de gamme avec une proportion de sur mesure et one to one dédié forte.

Tarif en haut de fourchette traduisant le haut niveau de valeur ajoutée et le niveau de qualité des prestations.

Très forte culture PME et pédagogie très interactive avec beaucoup de cas pratiques : énoncés, template excel, restitution.

Concurrence

La concurrence vient principalement des programmes des grandes écoles de commerce. Cette offre est orientée finance dans les grands groupes alors que nous visons la finance plutôt dans les PME/ETI.

Pour le programme dédié à la croissance externe, la concurrence vient notamment du CRA.

Points forts

Organisme 100% digitalisé.

Process mis en place depuis Qualiopi (2017) qui ont permis de structurer efficacement l'organisme.

Base de données de nombreux cas pratiques avec différents niveaux et différentes thématiques.

Base de données de replays qui permettent à un nouveau formateur de s'approprier les supports et cas pratiques facilement.

Base de données de vidéos et moocs pour intégrer une partie e-learning dans les formations.

Bonne diversification des risques clients. Absence de litiges et impayés depuis la création.

Forte part de CA en direct.

Taux jour de facturation élevé.

Points faibles

Le CA pourrait être fortement développé avec un effort commercial structuré.

Le dirigeant principal formateur part en retraite. L'acquéreur doit donc le remplacer dans sa fonction de dirigeant et d'action

commerciale, mais le dirigeant actuel peut tout à fait continuer à assurer tout ou partie des formations pendant un temps qui peut être de plusieurs années en fonction du souhait de l'acquéreur et selon des modalités à définir.

Infos sur la cession

A propos de la cession de cette actif

Raison principale de cession	Départ à la retraite
Complément	Le dirigeant part en retraite en avril 2024. 100% des titres sont proposés à la vente.
Prix de cession	550 k€

Profil d'acheteur recherché

Profil recherché	Personne physique ou morale
Apport en fonds propres minimum pour se positionner sur ce dossier	50 k€
Complément	<p>L'acquéreur peut être :</p> <ul style="list-style-type: none">- soit une personne physique, expert en finance, qui achète une base existante, certifiée Qualiopi et qui continue à développer l'organisme en agissant comme l'avait fait le vendeur en tant que formateur principal,- soit une personne physique qui achète une clientèle et une notoriété, sous traite à un ou des formateurs prestataires et développe l'activité,- soit un organisme de formation qui cherche à renforcer son panel de thématiques ou qui a déjà une thématique finance qui veut renforcer l'accès à une clientèle entreprise,- soit une société de services avec une composante Rh ou financière du type management intérimaire, management à temps partagé, audit, amélioration de la performance, ... qui veut intégrer une activité de formation.