



Portail d'affaires

Distributeur de composants aérauliques

Annonce V76085 mise à jour le 19/03/2024

Description générale

Désignation de l'actif

Type d'actif	SASU
Localisation	France
Région	Confidentielle

Description du sasu à vendre

En France, distributeur exclusif de plusieurs solides fabricants européens de composants aérauliques destinés aux réseaux de climatisation - HVAC, cette société s'adresse directement aux installateurs de moyennes et grandes tailles.

Les plans d'exécution sont fournis par les clients, analysés, vérifiés, challengés puis en sont tirés les quantitatifs qui conduisent à l'offre.

Les commandes obtenues sont dispatchées entre les différents fournisseurs qui livrent sur site des éléments repérés, prêts au montage.

Éléments chiffrés

Année de référence	2023
Fonds propres	160 k€
Dettes financières	20 k€
Trésorerie nette	100 k€

En k€/année	2021	2022	2023	2024
CA	160	170	300	350
Marge brute	85	130	220	240
EBE	75	65	150	160
Rés. Exp.	70	65	150	160

En k€/année	2021	2022	2023	2024
Rés. Net	55	50	110	130
Salariés	1	2	2	2

Indications concernant les éléments chiffrés

Les clients étant directement facturés par les fabricants, le CA correspond à la rémunération commerciale de l'entreprise.

Dettes financières = compte-courant de l'associé unique.

Quelques éléments à retraiter mais à la marge, ne modifie pas les fondamentaux.

Le niveau de disponibilités mentionné en "année n" est excédentaire par rapport à la couverture du BFR. Il sera donc libre d'utilisation par l'acquéreur, il est intégré au prix de cession.

Positionnement concurrence

Positionnement par rapport au marché

Prix très concurrentiels y compris par rapport à des produits de moindre qualité.

Concurrence

Les très peu nombreux fabricants français et d'autres éventuels européens, mais qui in fine, ne proposent pas les avantages concurrentiels de l'entreprise.

Points forts

Qualité, fiabilité et délai.

Prix très concurrentiels.

Services rendus.

Très faible point mort.

Peu de besoin en fonds de roulement et ni risque d'impayés puisque les clients sont directement facturés par les fabricants.

Activité localisable en tous points du territoire français.

En croissance raisonnable et raisonnée suite à l'embauche en 2022 d'un technicien d'études.

Du potentiel à exploiter par un plus d'activité technicommerciale et grâce aux nouvelles cartes exclusives de représentation récemment signées.

Points faibles

L'activité repose principalement sur son dirigeant en même temps commercial et garant technique.

Il serait intéressant et possible sans risques de poursuivre la croissance pour justifier une nouvelle embauche d'un technicien.

Infos sur la cession

A propos de la cession de cette actif

Raison principale de cession

Départ à la retraite

Prix de cession

370 k€

Profil d'acheteur recherché

Profil recherché	Personne physique ou morale
Apport en fonds propres minimum pour se positionner sur ce dossier	100 k€
Complément	Compétences impératives en réseaux de gaines, aérauliques. Les relations avec les fabricants demandent d'à minima maitriser l'anglais oral et de pouvoir techniquement converser par mail.