



Portail d'affaires

## Distribution de meubles et fournitures de bureau aux professionnels

Annonce V76107 mise à jour le 24/06/2024

### Description générale

#### Fiche d'identité de la société

Forme juridique	SARL
Ancienneté de la société	Plus de 10 ans
Localisation du siège	Ile-de-France
Département	Confidentiel

#### Résumé général de l'activité

La cible, créée dans les années 70 et reprise à son père par l'actuel dirigeant au début des années 2010, est spécialisée dans la vente et l'installation de mobilier standard et sur-mesure (75% du chiffre d'affaires 2023), ainsi que la vente de papeterie et fournitures de bureau (25% du CA 2023).

La société s'adresse à une clientèle exclusivement professionnelle, composée d'entreprises, d'associations privées et d'organismes publics (hôpitaux, universités, CAF, etc.), pour laquelle elle opère comme centrale d'achat.

Le catalogue de la société comprend 18,000 références pour la papeterie (fournitures bureau, consommables informatiques, timbres et tampons, agendas, produits et matériel d'entretien, etc.) et 300,000 pour le mobilier (mobilier de bureau, sièges de bureau, mobilier de collectivité, mobilier scolaire, cloisons, rayonnages, etc.).

L'installation des meubles est réalisée par la Cible sur Paris et l'Ile-de France, mais également en province si les chantiers sont significatifs. Pour les petits chantiers en province, l'installation est sous-traitée à des prestataires.

La société compte 2 employés, gérant exclu.

### Éléments chiffrés

Année de référence	2023
Fonds propres	745 k€
Dettes financières	240 k€
Trésorerie nette	1 140 k€

En k€/année	2021	2022	2023	2024
-------------	------	------	------	------

CA			1 350	
Marge brute			650	
EBE			300	
Rés. Exp.			120	
Rés. Net			100	
Salariés			3	

## Positionnement concurrence

### Positionnement par rapport au marché

Aujourd'hui, la société compte environ 500 clients actifs, exclusivement professionnels, pour des paniers moyens allant de 250€ (fournitures de bureau) à 2.500€ (mobilier).

### Points forts

Portefeuille commercial étoffé avec 500 clients actifs et potentiel de développement du chiffre d'affaires.

Excellente rentabilité (Marge sur EBITDA de 21% du chiffre d'affaires en 2023).

Approvisionnements de qualité.

Faible structure de coûts et effectif restreint.

Absence de dettes financières.

## Infos sur la cession

### A propos de la cession de cette entreprise

Type de cession envisagée	Majoritaire
Raison principale de cession	Changement d'activité du dirigeant
Prix de cession	Le vendeur n'a pas souhaité préciser le prix de cession.

L'immobilier n'est pas compris dans la cession.

### Profil de repreneur recherché

Profil recherché	Personne physique ou morale
------------------	-----------------------------