



Portail d'affaires

## Édition de logiciels

Annonce V76717 mise à jour le 24/06/2024

### Description générale

#### Désignation de l'actif

Type d'actif	EURL
Localisation	Ille et Vilaine

#### Description du eurl à vendre

Fondée en 2004, la société (1 personne) est spécialisée dans l'édition de logiciels.

Depuis 2017, le cédant a concentré ses efforts sur un produit phare qui s'est vendu à plus de 30 000 licences, générant un chiffre d'affaires supérieur à 250 K€ avec un EBITDA moyen de 220 K€.

L'activité s'adresse à une clientèle BtoB et le potentiel de croissance est considérable pour toute entité ou personne dotée d'une solide maîtrise en marketing et en communication - des compétences qui sont moins familières au dirigeant actuel en tant que technicien (développeur).

Le logiciel bénéficie d'une excellente réputation, comme en témoignent les évaluations parfaites de 5 étoiles sur des plateformes telles que TrustPilot, Google et Capterra.

La gestion quotidienne se limite à répondre à en moyenne 7 requêtes de support client par jour via email, tandis que la plateforme automatisé backoffice s'occupe de la facturation, la distribution des licences et l'envoi automatique de rappels de renouvellement.

Le logiciel est commercialisé sous la forme de licences annuelles, qui représentent environ la moitié du chiffre d'affaires, ainsi que de licences perpétuelles.

Conçu pour les systèmes Windows (pc, serveur, tablette), le logiciel est développé en C#, .NET 7 et le framework WPF. Il est bien documenté, facilitant ainsi une maintenance aisée.

### Éléments chiffrés

Année de référence	2023
Dettes financières	20 k€
Trésorerie nette	80 k€

En k€/année	2021	2022	2023	2024
-------------	------	------	------	------

CA	240	280	255	300
Marge brute	20	15	20	30
EBE	215	265	235	
Rés. Exp.	50	85	50	
Rés. Net	40	65	35	
Salariés	1	1	1	1

## Indications concernant les éléments chiffrés

L'EBE est l'EBITDA, société unipersonnelle, la majorité du résultat passe en salaire du gérant.

La vente de l'entreprise est motivée par le désir du cédant de se consacrer à de nouveaux projets et une opportunité de changement. Il offre une entreprise et un produit robustes, débordant de potentiel et prêts à être propulsés vers une expansion commerciale significative.

## Positionnement concurrence

### Positionnement par rapport au marché

Logiciel 'outil' utilisé dans de nombreux secteurs (industrie, commerce, hôpitaux, pharmacie, assurance, ...). Il permet de traiter les emails entrants dans l'entreprise. Uniquement en B2B.

### Points forts

- Produit avec une excellente réputation (avec 5/5 sur TrustPilot, Google et Capterra).
- Vente de licence par abonnement annuel et vente par licence perpétuelle.
- Peu de support (en moyenne 7 tickets / jour).

### Points faibles

Peu de marketing et communication, fort potentiel.

## Infos sur la cession

### A propos de la cession de cette actif

Raison principale de cession	Changement d'activité du dirigeant
Prix de cession	1 100 k€

### Profil d'acheteur recherché

Profil recherché	Personne physique ou morale
------------------	-----------------------------