



Portail d'affaires

Édition de logiciels

Annonce V76717 mise à jour le 23/04/2024

Description générale

Fiche d'identité de la société

| | |
|--------------------------|-----------------|
| Forme juridique | EURL |
| Ancienneté de la société | Plus de 10 ans |
| Localisation du siège | Ille et Vilaine |

Résumé général de l'activité

Fondée en 2004, la société (1 personne) est spécialisée dans l'édition de logiciels.

Depuis 2017, le cédant a concentré ses efforts sur un produit phare qui s'est vendu à plus de 30 000 licences, générant un chiffre d'affaires supérieur à 250 K€ avec un EBITDA moyen de 220 K€.

L'activité s'adresse à une clientèle BtoB et le potentiel de croissance est considérable pour toute entité ou personne dotée d'une solide maîtrise en marketing et en communication - des compétences qui sont moins familières au dirigeant actuel en tant que technicien (développeur).

Le logiciel bénéficie d'une excellente réputation, comme en témoignent les évaluations parfaites de 5 étoiles sur des plateformes telles que TrustPilot, Google et Capterra.

La gestion quotidienne se limite à répondre à en moyenne 7 requêtes de support client par jour via email, tandis que la plateforme automatisé backoffice s'occupe de la facturation, la distribution des licences et l'envoi automatique de rappels de renouvellement.

Le logiciel est commercialisé sous la forme de licences annuelles, qui représentent environ la moitié du chiffre d'affaires, ainsi que de licences perpétuelles.

Conçu pour les systèmes Windows (pc, serveur, tablette), le logiciel est développé en C#, .NET 7 et le framework WPF. Il est bien documenté, facilitant ainsi une maintenance aisée.

En plus

La société travaille à l'**export**

Éléments chiffrés

| | |
|--------------------|-------|
| Année de référence | 2023 |
| Dettes financières | 20 k€ |

| | |
|------------------|-------|
| Trésorerie nette | 80 k€ |
|------------------|-------|

| En k€/année | 2021 | 2022 | 2023 | 2024 |
|-------------|------|------|------|------|
| CA | 240 | 280 | 255 | 300 |
| Marge brute | 20 | 15 | 20 | 30 |
| EBE | 215 | 265 | 235 | |
| Rés. Exp. | 50 | 85 | 50 | |
| Rés. Net | 40 | 65 | 35 | |
| Salariés | 1 | 1 | 1 | 1 |

Indications concernant les éléments chiffrés

L'EBE est l'EBITDA, société unipersonnelle, la majorité du résultat passe en salaire du gérant.

La vente de l'entreprise est motivée par le désir du cédant de se consacrer à de nouveaux projets et une opportunité de changement. Il offre une entreprise et un produit robustes, débordant de potentiel et prêts à être propulsés vers une expansion commerciale significative.

Positionnement concurrence

Positionnement par rapport au marché

Logiciel 'outil' utilisé dans de nombreux secteurs (industrie, commerce, hôpitaux, pharmacie, assurance, ...). Il permet de traiter les emails entrants dans l'entreprise. Uniquement en B2B.

Points forts

- Produit avec une excellente réputation (avec 5/5 sur TrustPilot, Google et Capterra).
- Vente de licence par abonnement annuel et vente par licence perpétuelle.
- Peu de support (en moyenne 7 tickets / jour).

Points faibles

Peu de marketing et communication, fort potentiel.

Infos sur la cession

A propos de la cession de cette entreprise

| | |
|------------------------------|------------------------------------|
| Type de cession envisagée | Majoritaire |
| Raison principale de cession | Changement d'activité du dirigeant |
| Prix de cession | 1 100 k€ |

L'immobilier n'est pas compris dans la cession.

Profil de repreneur recherché

Profil recherché

Personne physique ou morale