



Portail d'affaires

Éditeur de logiciels de gestion électronique de documents GED

Annonce V76962 mise à jour le 15/05/2024

Description générale

Fiche d'identité de la société

Forme juridique	SASU
Ancienneté de la société	Plus de 10 ans
Localisation du siège	Rhône-Alpes
Département	Confidentiel

Résumé général de l'activité

Éditeur de logiciel dans le domaine de la Gestion Électronique de Documents, du traitement de la facture électronique et de la fraude documentaire.

En plus

La société possède une ou plusieurs **marques** déposées à l'INPI

Éléments chiffrés

Année de référence	2023
Dettes financières	40 k€
Trésorerie nette	250 k€

En k€/année	2021	2022	2023	2024
CA	831	791	762	760
Marge brute				
EBE				
Rés. Exp.	358	333	350	300
Rés. Net	265	251	263	240

En k€/année	2021	2022	2023	2024
Salariés	3	3	3	3

Indications concernant les éléments chiffrés

Le Dirigeant est prêt à accompagner le repreneur pour une durée de 2 ans (à négocier).

Positionnement concurrence

Positionnement par rapport au marché

- Une des meilleures solutions de Gestion Électronique de Documents du marché.
- Une solution mature vendue désormais en mode Saas.
- Solution générique permettant de couvrir la plupart des besoins de gestion documentaire des PME.

Points forts

- Très forte couverture fonctionnelle.
- Certification ISO 270001.
- Produit Plug'n'Play pouvant être mise en place très rapidement.
- Immatriculation PDP en cours.
- 50% du CA en récurrent.
- Bonne rentabilité.

Points faibles

- Faible activité commerciale.
- Absence de réseau de distribution.

Infos sur la cession

A propos de la cession de cette entreprise

Type de cession envisagée	Majoritaire
Raison principale de cession	Départ à la retraite
Prix de cession	Le vendeur n'a pas souhaité préciser le prix de cession.

L'immobilier n'est pas compris dans la cession.

Profil de repreneur recherché

Profil recherché	Personne physique ou morale
Apport en fonds propres minimum pour se positionner sur ce dossier	1 000 k€

Complément

Idéal pour une société intervenant déjà dans le domaine du logiciel et/ou de l'intégration et souhaitant élargir son spectre d'offres.

Idéal pour un manager commercial désireux de développer une société.