



Portail d'affaires

## Distribution BtoB de pièces détachées d'automobiles de collection

Annonce V77036 mise à jour le 03/05/2024

### Description générale

#### Désignation de l'actif

Type d'actif	SAS
Localisation	Rhône

#### Description du sas à vendre

La société est présente sur le marché de la distribution de pièces détachées de véhicules de collection, pour l'essentiel de marques françaises, auprès de professionnels du secteur (branche collection des marques automobiles, distributeurs de détails, garages automobiles spécialisés, ...), en France et à l'étranger.

La société a constitué un portefeuille de partenariats avec un grand nombre de fabricants européens lui permettant de garantir un sourcing de qualité sur une très grande gamme de pièces.

### Éléments chiffrés

Année de référence	2023
Fonds propres	1 120 k€
Dettes financières	30 k€
Trésorerie nette	200 k€

En k€/année	2021	2022	2023	2024
CA	2020	1950	1 790	1 830
Marge brute				
EBE	240	265	205	220
Rés. Exp.	220	235	190	210
Rés. Net	175	180	135	160
Salariés	3	3	3	3

## Indications concernant les éléments chiffrés

L'activité a connu une embellie liée au COVID qui, sur ce marché, a eu un impact très positif.

L'activité a, depuis, rejoint une courbe de croissance logique qui devrait se poursuivre en 2024 et suivantes.

## Positionnement concurrence

### Positionnement par rapport au marché

- La société se positionne sur le marché européen, sur les marques françaises en particulier. De ce point de vue, la société est un acteur de référence quasi unique sur le marché.
- Elle s'intègre en tant que grossiste entre les différents fabricants européens et les distributeurs professionnels finaux.
- Son positionnement lui permet d'accéder à des volumes de fabrication qu'aucun distributeur ne souhaite assumer.
- Enfin, la connaissance technique et la profondeur du catalogue en font un acteur difficilement contournable.

### Concurrence

Comme dit précédemment, l'intensité concurrentielle est faible sur ce segment de marché.

### Points forts

- Intensité concurrentielle faible.
- Acteur reconnu sur un marché en développement.
- Qualité des relations fournisseurs européens.
- Résilience du modèle économique et des marges.
- Potentiel de diversification.
- Rentable sans démarche commerciale forte.

### Points faibles

- Équipe restreinte.
- Peu d'actions commerciales sortantes.
- Pas de barrière à l'entrée.
- Marché soumis aux fluctuations macro-économiques.

## Infos sur la cession

### A propos de la cession de cette actif

Raison principale de cession	Départ à la retraite
Prix de cession	Le vendeur n'a pas souhaité préciser le prix de cession.

### Profil d'acheteur recherché

Profil recherché	Personne physique ou morale
------------------	-----------------------------