



Portail d'affaires

## ESN, infogérance, sécurité et télécommunications

Annonce V77044 mise à jour le 06/05/2024

### Description générale

#### Fiche d'identité de la société

Forme juridique	SARL
Ancienneté de la société	Plus de 10 ans
Localisation du siège	Val de Marne

#### Résumé général de l'activité

Intégrateur de solution d'infrastructure réseaux et serveurs.

Expertise sur le déploiement des réseaux Wifi.

Exploitation d'un centre d'hébergement.

Services managés autour de la sécurité et du monitoring.

Télécom VOIP, Opérateur de marque blanche.

Centre d'expertise Office 365 sur la partie Modern Work.

Exploitation & Infogérance.

Fournisseur Bureautique PC - Print.

Sur l'ensemble de ces problématiques, la société travaille en mode DSI externalisée pour ses clients et leur apporte tout ou partie de son catalogue de services.

### Éléments chiffrés

Année de référence	2023
Fonds propres	465 k€
Dettes financières	260 k€
Trésorerie nette	655 k€

En k€/année	2021	2022	2023	2024
CA		1840	1 850	
Marge brute		1 470	1 480	
EBE		160	45	
Rés. Exp.		160	45	
Rés. Net		120	30	
Salariés		10	11	10

## Positionnement concurrence

### Positionnement par rapport au marché

Ile-de-France en grand majorité.

Ses clients sont des PME ou des Groupes qui vont regrouper une dizaine de PME tout au plus.

### Concurrence

Existante.

### Points forts

20 ans d'expertise métier et donc au niveau d'une partie de l'équipe.

Qualité de la relation clients en général.

## Infos sur la cession

### A propos de la cession de cette entreprise

Type de cession envisagée	Minoritaire
Raison principale de cession	Autre
Complément	Projet de développement commercial de l'entreprise en particulier pour financer une opération de croissance externe.
Prix de cession	600 k€
L'immobilier n'est pas compris dans la cession.	

### Profil de repreneur recherché

Profil recherché	Personne physique ou morale
Apport en fonds propres minimum pour se positionner sur ce dossier	250 k€

## Complément

Une entreprise du secteur, une personne physique désirant passer le cap de l'entrepreneuriat après des années de direction commerciale dans des entreprises analogues.

Des gens pour qui les valeurs humaines sont importantes et pas uniquement dans les paroles.

Entreprise d'expertise technique, à la recherche d'un rapprochement permettant à la société cible de s'inscrire dans un développement commercial organique.

La prise de participation d'un Co-dirigeant prenant en charge la direction commerciale de l'entreprise est également tout à fait pertinente dans la mesure où la société à céder dispose à ce jour d'une organisation.

En fonction du profil de l'acheteur différents scénarios peuvent être étudiés.

L'objectif principal est de conserver la pérennité du business existant et d'en assurer son développement.