



Portail d'affaires

IT : sécurité informatique, solutions Microsoft et automatisation des processus métiers

Annonce V77055 mise à jour le 05/08/2024

Description générale

Désignation de l'actif

Type d'actif	SPRL
Localisation	Bruxelles-Capitale

Description du sprl à vendre

Entreprise IT en croissance, spécialisée dans la sécurité informatique, les solutions Microsoft et l'automatisation des processus métiers.

Cette société du secteur IT offre des solutions innovantes pour renforcer la sécurité des systèmes d'information et simplifier les processus d'affaires des PME.

Elle est reconnue pour son approche personnalisée, répondant aux besoins spécifiques de chaque entreprise, et pour son engagement à utiliser des technologies de pointe pour améliorer l'efficacité organisationnelle.

Son modèle économique est basé sur la génération de revenus récurrents issus d'abonnements, de prestations de maintenance et de support, ainsi que de services de customisation d'ERP.

Sa palette de services se décline sur trois axes :

- IT Services : Fourniture de solutions complètes visant à augmenter l'efficacité opérationnelle des organisations et réduire les coûts informatiques.
- Cybersécurité : Allant bien au-delà des simples solutions standards telles que les backups, l'antispam ou les procédures de reprise après sinistre, l'entreprise est spécialisée dans la fourniture de services pointus en matière de sécurité, mettant en œuvre une détection automatisée des cyberattaques via un moteur basé sur l'intelligence artificielle.
- Applications sur-mesure : cette société propose des services d'intégration permettant de connecter l'ERP à d'autres applications SaaS, créant ainsi un écosystème complet et personnalisé pour ses clients.

Éléments chiffrés

Année de référence	2023
Fonds propres	1 100 k€
Dettes financières	300 k€
Trésorerie nette	1 100 k€

En k€/année	2021	2022	2023	2024
CA			3 000	
Marge brute				
EBE			700	
Rés. Exp.			550	
Rés. Net				
Salariés			15	

Indications concernant les éléments chiffrés

La reprise de cette société est facilitée par la présence de cadres très compétents et la volonté du cédant d'assurer une transition de qualité.

Positionnement concurrence

Positionnement par rapport au marché

La croissance régulière du chiffre d'affaires découle de la capacité de l'entreprise à développer son offre de services, en s'ajustant aux tendances du marché.

Sa clientèle, très diversifiée, est composée de PME performantes de taille moyenne ou supérieure, avec de très belles références.

Points forts

Entreprise jouissant d'une excellente réputation depuis de nombreuses années.

En croissance.

Évoluant dans des domaines d'activités porteurs.

Affinité pour les projets de « niche » et « valeur ajoutée ».

Société opportuniste, très réactive à la demande.

Capacité à se repositionner rapidement sur des secteurs porteurs.

Niveau de compétence technique très élevé des équipes.

De très nombreuses références auprès de clients satisfaits.

Bon niveau de rentabilité.

Infos sur la cession

A propos de la cession de cette actif

Raison principale de cession

Départ à la retraite

Prix de cession

Le vendeur n'a pas souhaité préciser le prix de cession.

Profil d'acheteur recherché

Profil recherché

Personne physique ou morale ou fonds d'investissement

Complément

Le candidat acquéreur devrait déjà être actif dans le secteur, idéalement une société à rayonnement national/international ou un fonds d'investissement.