



Portail d'affaires

Site e-commerce dans le domaine animalier

Annonce V77134 mise à jour le 13/05/2024

Description générale

Fiche d'identité de la société

Forme juridique	Autre actif
Localisation du siège	Essonne

Résumé général de l'activité

La cession comprend le site web, l'entièreté du stock (valeur de 40.000€ à la revente) et les fournisseurs.

Éléments chiffrés

Éléments chiffrés concernant la cession

En k€/année	2022	2023	2024	2025
CA		35	20	
Marge brute				
EBE				
Rés. Exp.				
Rés. Net				
Salariés				

Indications concernant les éléments chiffrés

Cette micro entreprise a été lancée en 2023, le chiffre d'affaires mensuel a progressivement augmenté jusqu'à stagner entre 5000€ et 6000€ par mois sur les 5 derniers mois.

Etant en micro entreprise et le suivi de stock du vivant étant compliqué, le cédant n'a pas de chiffrage exact pour le net, mais a en moyenne entre 2000 et 2500€ qui vont dans ses poches tous les mois, sachant que les frais de port sont assez élevés (envoi express en général) ce qui fait gonfler le CA.

Positionnement concurrence

Positionnement par rapport au marché

Le marché est européen, l'entreprise se positionne comme challenger des leaders.

Concurrence

Autres boutiques de vente de fourmis.

Points forts

Positionnement SEO (Dans les premiers résultats Google sur la majorité des produits vendus).

Réputation de bonne qualité et confiance des clients (grâce à des citations des 2 plus gros influenceurs du milieu).

Clientèle internationale (le site web et tous les produits sont traduits en Français et en Anglais, et référencés sur Google dans les deux langues).

La valeur moyenne des commandes est plutôt élevée ce qui permet de générer ces revenus avec une petite vingtaine de commandes par semaine, ce qui réduit grandement les problèmes de manutention et de gestion des stocks.

Points faibles

Demande des connaissances sur les fourmis (espèces, maintenance, packaging, ...).

Expansion au delà de l'Espace Shenghen impossible à cause des réglementations sur l'envoi.

Compiqué de partir en vacances plus de 2 semaines à cause du nourrissage.

La boutique est aujourd'hui grandement détachée de l'image du cédant et complètement autonome mais elle a démarré et fonctionné au début grâce à son influence sur les réseaux sociaux et sa relation depuis parfois 4 ou 5 ans avec des fournisseurs à travers le monde (le dirigeant est dans le domaine des fourmis depuis 2017), mais certains anciens clients pourraient être déçus, bien qu'ils ne représentent qu'une faible proportion.

Infos sur la cession

A propos de la cession de cette entreprise

Raison principale de cession	Autre
Complément	Manque de temps à cause des études.
Prix de cession	100 k€

L'immobilier n'est pas compris dans la cession.

Profil de repreneur recherché

Profil recherché	Personne physique ou morale
------------------	-----------------------------

Complément

Personne patiente, polyvalente, qui recherche une entreprise qui lui permette de gagner correctement sa vie avec une charge de travail très raisonnable, afin de gérer une autre activité à côté ou de se libérer du temps libre.

Peut aussi être intéressante pour d'autres entreprises dans le domaine animalier qui souhaitent étendre leur activité avec une base solide.