



Portail d'affaires

## Outils IT SaaS

Annonce V77452 mise à jour le 28/05/2024

### Description générale

#### Fiche d'identité de la société

Forme juridique	SPRL
Ancienneté de la société	Entre 5 et 10 ans
Localisation du siège	Wallonie

#### Résumé général de l'activité

Développement d'outils professionnels à destination du B2B, déclinables ensuite à un grand nombre d'acteurs du marché.

Plus de 800 k€ de revenus récurrents fin 2023 avec une marge entre 15 et 20%

Croissance annuelle de 40% mais besoin de fonds afin d'accélérer le développement commercial.

L'actionnaire programmait à l'âge de 9 ans... et a établi une équipe importante en Belgique et à l'étranger afin de répondre rapidement aux besoins adressés par des clients.

#### En plus

La société possède une ou plusieurs **marques** déposées à l'INPI

La société travaille à l'**export**

### Éléments chiffrés

Année de référence	2023
Fonds propres	175 k€
Dettes financières	57 k€
Trésorerie nette	30 k€

En k€/année	2021	2022	2023	2024
CA		500	850	1 150

En k€/année	2021	2022	2023	2024
Marge brute		350	650	
EBE		35	160	
Rés. Exp.		30	160	
Rés. Net		25	150	
Salariés		30	30	

## Indications concernant les éléments chiffrés

Recherche d'1 à 2mio€ sur 3 ans pour financer le développement commercial et SAV de la société active actuellement sur 5 lignes de softwares adressant des besoins professionnels différents.

## Positionnement concurrence

### Positionnement par rapport au marché

Développeur et acteur SaaS.

### Concurrence

Autres développeurs.

### Points forts

Base solide de solutions en place.

Équipe très professionnelle.

Solutions développées avec un client test avant d'être cascadiées à travers tout un marché à chaque fois d'où le besoin de renfort commercial.

### Points faibles

Petite taille aujourd'hui et donc force de frappe financière réduite.

## Infos sur la levée de fonds

### A propos de l'augmentation de capital

Montant recherché	1 500 k€
Participation proposée au capital	Minoritaire
Explication de la recherche de fonds	Financement du développement commercial incluant le SAV des lignes de softwares existantes. Le modèle SaaS offre l'avantage de la récurrence de chiffre d'affaires mais demande un travail d'implémentation significatif dans les marchés de référence.

### Profil de l'investisseur recherché

Profil recherché

Personne physique ou morale ou fonds d'investissement

Complément

Tous les profils peuvent offrir de bonnes synergies même si la préférence irait à une personne physique ou morale offrant de synergies à la société.

L'objectif premier ici est d'ouvrir le capital afin de permettre d'accélérer le développement mais aussi d'intégrer un partenaire professionnel pouvant apporter de telles synergies.