



Portail d'affaires

## SAAS - Application web et mobile d'automation marketing CRM

Annonce V77527 mise à jour le 10/09/2024

### Description générale

#### Fiche d'identité de la société

Forme juridique	Logiciel
Localisation du siège	Jura

#### Résumé général de l'activité

Actifs prêts à être exploités : application web et mobile proposant des fonctionnalités CRM / marketing automation à des commerciaux, commerçants, VDI, VRP, ..., par abonnement utilisateur mensuel et/ou annuel (modèle d'affaires Netflix).

Le projet est complètement développé et opérationnel, après prototypes, V1 puis V2 puis V3.

Il ne reste plus qu'à développer le portefeuille clients en ciblant des réseaux de vendeurs indépendants, VDI vente directe, réseaux VRP, commerçants, afin des les équiper de l'application.

L'intégralité du process de développement commercial est prêt : marketing automation, lead génération, emailing de nurturing et d'onboarding, ...

L'équipe de développeurs est externalisée et travaille à la carte au besoin. Pas d'obligation de les garder spécifiquement par la suite ni de frais fixes. Pas de contrat en cours ni prévus.

La cession a lieu sous forme d'actif (pas de titres) : l'application, les droits d'auteurs, le nom commercial, le CRM, la base clientèle passée (+ de 500 clients à réactiver), et l'ensemble du système d'acquisition de lead et de nurturing/learning éducation des prospects/clients.

Coût de cession 2 fois inférieur aux couts de développement du logiciel.

La reprise et le développement peut se faire de n'importe où, aucune localisation précise nécessaire.

### Éléments chiffrés

#### Éléments chiffrés concernant la cession

#### Indications concernant les éléments chiffrés

Entre chaque année, le développement de nouvelles versions de l'application et les optimisations suite aux retours utilisateurs ont eu lieu.

## Positionnement concurrence

### Positionnement par rapport au marché

Positionnement exclusif car les grands comptes (logiciels CRM) ne visent pas le segment des indépendants et/ou itinérants.

Pas d'appli française et en français de CRM mobile.

### Concurrence

Inexistante car pas de solution purement fonctionnelle sur smartphone ou tablette.

### Points forts

Plusieurs segments de marché identifiés.

Marché des indépendants / itinérants en pleine expansion (avec les conseillers en immobilier dernièrement entre autres).

### Points faibles

Développement commercial à effectuer et inexistant à ce jour.

## Infos sur la cession

### A propos de la cession de cette entreprise

Raison principale de cession	Changement d'activité du dirigeant
Complément	Dirigeant ayant toujours eu d'autres activités (agence marketing, enseignant universitaire) n'ayant plus le temps du développement suite à événement personnel.
Prix de cession	47 k€

L'immobilier n'est pas compris dans la cession.

### Profil de repreneur recherché

Profil recherché	Personne physique ou morale
Apport en fonds propres minimum pour se positionner sur ce dossier	5 k€
Complément	Entreprise en recherche de diversification de leurs offres, porteur de projet