



Portail d'affaires

Réseau de crèches privées en Suisse, France et Canada

Annonce V77924 mise à jour le 24/06/2024

Description générale

Désignation de l'actif

Type d'actif	SARL
Localisation	Vaud

Description du sarl à vendre

Groupe privé en Suisse romande d'accueil de jour comprenant crèche, garderie et jardin d'enfants en expansion cherche à accélérer son réseau de franchises sur le territoire helvète, en France et Canada francophone.

Éléments chiffrés

Année de référence	2023
Fonds propres	110 k€
Dettes financières	320 k€
Trésorerie nette	110 k€

En k€/année	2021	2022	2023	2024
CA			1 100	
Marge brute			290	
EBE			50	
Rés. Exp.			90	
Rés. Net			50	
Salariés			17	

Positionnement concurrence

Positionnement par rapport au marché

La société fait partie des pépites entrepreneuriales de Suisse romande.

Besoins forts du marché :

En Suisse 80'000 naissances par an versus 60'000 places disponibles par an et 160'000 enfants de moins de 4 ans versus 130'000 places en crèches.

Concurrence

Autres structures.

Plus que la concurrence, cette entreprise offre des horaires d'accueil étendus, un service all inclusive, un jardin potager, notion de durabilité et une pédagogie spécifique.

Points forts

- Premier réseau de franchises de crèches dans sa région, assurant une expertise et une présence de premier plan.
- Pédagogie en nom propre et spécifique.
- De nombreuses références et distinctions attestant de la qualité et de l'excellence de ses services.
- Certification B Corp en cours, garantissant des standards élevés de performance sociale et environnementale, de transparence et de responsabilité.
- Plusieurs innovations de services et technologiques en développement pour améliorer l'expérience des enfants et des parents, ainsi que l'efficacité de leurs crèches.

Infos sur la cession

A propos de la cession de cette actif

Raison principale de cession

Renforcement des fonds propres

Répartition des 5 millions CHF :

1. Rachat d'autres structures (1.5 million CHF)
- Acquisition et intégration de structures existantes : Ce fonds sera utilisé pour acheter d'autres crèches et garderies existantes afin d'augmenter rapidement le réseau et les parts de marché. Cela inclut le coût de l'acquisition et les dépenses initiales pour l'intégration de ces structures dans le réseau existant.

2. Développement de Services (1.5 million CHF)
(750,000 CHF): Pour le développement, le lancement et la promotion de ces plateformes de services additionnels et de mutualisation des coûts. Cela inclut la technologie, le développement logiciel et les campagnes marketing initiales.
(750,000 CHF): Développement et mise en œuvre de programmes éducatifs et de certification. Cela comprend la création de contenu, le recrutement d'experts et les dépenses de marketing.

3. Capitaux Opérationnels (1.5 million CHF)
- Fonds de roulement (1 million CHF): Pour soutenir les opérations quotidiennes et couvrir les coûts courants tels que les salaires, les loyers et les fournitures pendant que les nouvelles initiatives et acquisitions sont pleinement intégrées et deviennent rentables. Transformation de la Sarl en SA.
- Réserve pour imprévus (500,000 CHF): Pour gérer les risques opérationnels et financiers inattendus qui pourraient survenir pendant la phase d'expansion et de diversification.

4. Marketing et Expansion (500,000 CHF)
- Publicité et Promotion (500,000 CHF) : Campagnes pour promouvoir les franchises existantes et nouvelles, ainsi que pour mettre en avant les nouveaux services dans un marché compétitif.

En perspective 1 crèche génère 1M de CHF par an, 10 crèches 10M avec une mutualisation des coûts et modèle répétitif la profitabilité augmente rapidement.

Complément

Prix de cession

Le vendeur n'a pas souhaité préciser le prix de cession.

Profil d'acheteur recherché

Profil recherché

Personne physique ou morale ou fonds d'investissement

Apport en fonds propres minimum pour se positionner sur ce dossier

5 300 k€

Complément

Le secteur de la petite enfance attire les fonds de capital-investissement - des dynamiques structurelles sous-jacentes positives, des barrières à l'entrée dues à la réglementation et un marché encore très fragmenté offrant des opportunités de croissance par acquisitions et des économies d'échelle tangibles représentent les caractéristiques classiques d'un environnement propice aux investissements.

Ces dernières années, rien que dans le milieu anglo saxon Phoenix Equity, Epiris, Livingbridge et Foresight ont investi dans Just Childcare, Treetops Nurseries, Happy Days et Poppy & Jacks.