



Portail d'affaires

Agence de marketing digital B2B + abonnements SaaS

Annonce V77941 mise à jour le 19/06/2024

Description générale

Fiche d'identité de la société

Forme juridique	SASU
Ancienneté de la société	Moins de 5 ans
Localisation du siège	Isère

Résumé général de l'activité

Agence de marketing digital B2B spécialisée dans la prospection digitale (service clé en main générant des leads qualifiés et des rendez-vous commerciaux) et la vente d'abonnement d'automatisation de la prospection (logiciel de prospection automatisée compatible pour la recherche de candidats pour du recrutement).

L'entreprise a été automatisée en interne à près de 100%, représentant actuellement environ 4H d'intervention du dirigeant par semaine en moyenne. Toute l'entreprise est en full remote.

L'acquisition se fait à 50% outbound (prospection en pilote auto), 40% via SEA/O, 5% reco et clients récurrents.

Il existe un fort potentiel de croissance, idéal pour un repreneur cherchant à exploiter les opportunités de la prospection digitale sur son marché ou dans le cadre d'une fusion afin d'acquérir les compétences internes et les plateformes.

En plus

La société possède une ou plusieurs **marques** déposées à l'INPI

La société travaille à l'**export**

Éléments chiffrés

Année de référence	2023
Fonds propres	50 k€
Dettes financières	0 k€
Trésorerie nette	50 k€

En k€/année	2021	2022	2023	2024
CA			250	
Marge brute			150	
EBE			40	
Rés. Exp.			35	
Rés. Net			30	
Salariés			5	

Indications concernant les éléments chiffrés

Processus de valorisation avec cabinet d'expertise comptable partenaire à venir.

Positionnement concurrence

Points forts

Côté agence : expertise en prospection avec +10 000 leads qualifiés et rendez-vous générés pour près de 300 entreprises en France et à l'international dans tous les domaines.

Côté logiciel : des clients en pilote automatique depuis des années.

De manière générale, l'acquisition est automatisée via prospection et ads avec plusieurs dizaines de rendez-vous entrants par semaine. Les processus internes le sont également avec une équipe en charge de l'agence et un pilote automatique complet sur la partie logicielle.

Infos sur la cession

A propos de la cession de cette entreprise

Type de cession envisagée	Majoritaire
Raison principale de cession	Changement d'activité du dirigeant
Prix de cession	Le vendeur n'a pas souhaité préciser le prix de cession.
L'immobilier n'est pas compris dans la cession.	

Profil de repreneur recherché

Profil recherché	Personne physique ou morale
Complément	Au besoin, le dirigeant actuel propose un accompagnement à la reprise avec continuité dans la gestion des systèmes d'acquisition en cours et à venir pour développement de l'activité.