



Portail d'affaires

Start-up services aux seniors

Annonce V78063 mise à jour le 03/09/2024

Description générale

Fiche d'identité de la société

Forme juridique	SAS
Ancienneté de la société	Entre 5 et 10 ans
Localisation du siège	Ile-de-France
Département	Confidentiel

Résumé général de l'activité

Startup innovante dans le secteur des familles d'accueil pour personnes âgées: une alternative humaine aux EHPAD

Pionnière dans le domaine de l'accueil familial pour seniors, elle propose une solution à la fois humaine et efficace.

Elle accompagne ses clients de la recherche de la famille d'accueil idéale à la gestion administrative.

Elle a constitué un réseau de plus de 4000 familles d'accueil, ce qui lui permet d'être un lien primordial entre ses clients et ces familles. Son expertise lui permet également d'accompagner ses clients dans toutes les démarches administratives (rédaction des contrats, demandes d'aide, etc.).

Le modèle économique :

Le modèle économique de la société est éprouvé, basé sur des revenus récurrents et diversifiés, ce qui assure la pérennité de l'entreprise. De plus, les coûts sont maîtrisés, permettant ainsi une forte rentabilité.

L'équipe :

La société a constitué une équipe passionnée. Cette équipe, expérimentée, soudée et motivée, est le cœur de sa réussite.

L'équipe est entièrement en télétravail et en place depuis plus de 2 ans.

Le marché :

Le marché est en plein essor : face au vieillissement de la population, le besoin de solutions alternatives aux EHPAD ne cesse de croître. Il s'agit d'une opportunité unique d'investir dans un secteur porteur et de contribuer à améliorer le quotidien des seniors.

L'historique :

L'entreprise a été créée en 2020, mais l'activité a véritablement démarré en septembre 2021, après le Covid. En 2022, la première année pleine a vu des pertes liées au développement. En 2023, la société a stabilisé ses coûts tout en poursuivant une forte croissance (+66%). L'année 2024 est la première année bénéficiaire, avec une croissance de 40% sur les 8 premiers mois.

Éléments chiffrés

Année de référence	2024
Fonds propres	-30 k€
Dettes financières	30 k€
Trésorerie nette	8 k€

En k€/année	2022	2023	2024	2025
CA	90	150	200	300
Marge brute				
EBE				
Rés. Exp.	-55	-2	20	60
Rés. Net	-55	-2	20	60
Salariés	3	3	3	3

Indications concernant les éléments chiffrés

Entreprise en forte croissance.

Sur les 8 premiers mois de 2024, la croissance est de 40% (vs 8 premiers mois de 2023).

Positionnement concurrence

Positionnement par rapport au marché

Positionnement haut de gamme avec un service de très haute qualité.

L'entreprise n'a cessé de monter en gamme afin d'offrir un meilleur suivi à ses clients.

Concurrence

3 entreprises sur ce secteur.

La société est devenue une référence et apparait en tête des recherches sur Google.

Points forts

Marque reconnue.

Réseau élargit de famille d'accueil.

Équipe en place depuis 2 ans très motivée et autonome.

Entreprise qui tourne bien et croissance soutenue.

Le repreneur ne doit que s'occuper de développer l'activité.

Points faibles

Clientèle parfois compliquée à satisfaire.

Infos sur la cession

A propos de la cession de cette entreprise

Type de cession envisagée	Majoritaire
Raison principale de cession	Changement d'activité du dirigeant
Complément	Le cédant a une seconde entreprise sur laquelle il souhaite se concentrer.
Prix de cession	300 k€
L'immobilier n'est pas compris dans la cession.	

Profil de repreneur recherché

Profil recherché	Personne physique ou morale
Complément	Personne sérieuse, motivée et qui gardera l'équipe en place.