



Portail d'affaires

ESN en France avec filiales en Tunisie, Algérie, Maroc, Canada et Qatar

Annonce V78897 mise à jour le 12/08/2024

Description générale

Désignation de l'actif

Type d'actif	SAS
Localisation	Hauts de Seine

Description du sas à vendre

Entreprise de service du numérique (ESN) spécialisée dans le conseil en systèmes d'information principalement pour des clients grands comptes tel que des sociétés du Big4, des banques et autres éditeurs logiciel.

Éléments chiffrés

Année de référence	2023
Fonds propres	800 k€
Dettes financières	780 k€
Trésorerie nette	24 k€

En k€/année	2021	2022	2023	2024
CA			4 200	
Marge brute				
EBE			350	
Rés. Exp.			0	
Rés. Net			0	
Salariés			90	

Indications concernant les éléments chiffrés

L'entreprise a engagée des dépenses sur 2022 et 2023 pour son expansion à l'international, création de branding et réduction

de dépendance économique.

Capacité en ressources internes et partenaire de 250 talents qualifiés.

Le chiffre d'affaire de 4.2M€ en 2023 est le chiffre d'affaire net hors mouvement intra groupe de la société.

L'EBE 2023 est l'EBE retraité pour réduire la charge liée à l'investissement étant donné que c'est une charge ponctuelle. L'EBE global sans retraitement est de -368k€ sachant que l'investissement global sur 2022 et 2023 avoisine le 1M€ dont 50% de ce coût est variable.

La dette globale de la société comprenant l'endettement bancaire, obligataires, fiscal et social et fournisseur >90j est de 1.6M€ dont 350k€ en obligation convertible qui arrivent à échéance en Juillet 2025.

La société au Qatar a généré en 1ère année un CA de 540 k€ et présente de belle perspective de développement sur la région avec des clients directs au Qatar, Arabie Saoudite et Kuwait.

Positionnement concurrence

Points forts

Centres de services en Nord Afrique (Tunisie, Algérie et Maroc) permettant d'avoir un vivier important de ressources mais aussi d'optimiser les coûts de structures pour les fonctions support (finance, logistique, recrutement, ...).

La société dispose d'une filiale commerciale au Qatar et au Canada permettant de générer des revenus à l'international.

Beaucoup de coûts sont variables.

Infos sur la cession

A propos de la cession de cette actif

Raison principale de cession	Autre
Complément	Adosser la société à un groupe plus important pour permettre de mieux la développer. Accompagnement de l'acquéreur pendant 2 ans (Année 1 en temps complet et année 2 en temps partiel si l'acquéreur en a besoin).
Prix de cession	2 200 k€

Profil d'acheteur recherché

Profil recherché	Personne physique ou morale
Complément	ESN ayant une activité en France, voulant s'étendre sur le marché Moyen Orient et souhaitant évoluer avec une capacité nearshore sur la Tunisie, l'Algérie et le Maroc.