



Portail d'affaires

## Fabricant de matériel son / audio

Annonce V79802 mise à jour le 28/01/2025

### Description générale

#### Fiche d'identité de la société

Forme juridique	SAS
Ancienneté de la société	Plus de 10 ans
Localisation du siège	Midi-Pyrénées
Département	Confidentiel

#### Résumé général de l'activité

Conception et fabrication de lecteurs de son audio, sur une niche premium et ultra premium.

Entreprise reconnue sur son segment de marché, disposant de deux marques à forte identité pour les amateurs audiophiles et les experts du secteur.

La gestion de l'entreprise est saine et prudente, elle a toujours été in bonis.

#### En plus

La société possède une ou plusieurs **marques** déposées à l'INPI

La société travaille à l'**export**

### Éléments chiffrés

#### Éléments chiffrés concernant la cession

En k€/année	2021	2022	2023	2024
CA	2300	2400	3 000	
Marge brute				
EBE	500	650	700	
Rés. Exp.				
Rés. Net				

En k€/année	2021	2022	2023	2024
Salariés			9	

## Indications concernant les éléments chiffrés

Les chiffres 2024 seront connus mi février. Le chiffre d'affaires 2024 est communiqué à titre estimatif de même que l'EBE 2024.

## Positionnement concurrence

### Positionnement par rapport au marché

Niche du luxe.

Ses deux marques figurent au top de leurs positionnements, l'une sur le très haut de gamme, l'autre sur le luxe et les appareils exclusifs.

### Concurrence

La taille de l'entreprise lui permet de croître sans souffrir d'une concurrence majeure, étant de plus positionnée sur le haut de la pyramide de chacun de ses segments.

Elle est immergée dans son secteur et connaît bien ses concurrents, tant français d'étrangers.

### Points forts

- Qualité zéro défaut des appareils produits sur place, dans le sud-ouest, sur le site de l'entreprise.
- Capacité à innover dans un design propre aux deux marques de l'entreprise.
- Fort taux de ventes à l'export, avec la reconnaissance des audiophiles dans le monde.
- Finances saines et gestion prudente pour bien préserver l'avenir.

### Points faibles

- Un marché encore inexploité, les USA (la moitié du marché mondial sur le segment), qui pourrait être un axe de développement important pour un repreneur.
- Globalement, il est possible de pousser plus avant le développement commercial.

## Infos sur la cession

### A propos de la cession de cette entreprise

Type de cession envisagée	Majoritaire
Raison principale de cession	Départ à la retraite
Complément	Les deux actionnaires principaux et majoritaires sont arrivés à un âge où ils souhaitent se retirer.  Une période de transition pourra être aménagée selon les souhaits du repreneur.
Prix de cession	Le vendeur n'a pas souhaité préciser le prix de cession.
L'immobilier est compris dans la cession.	

Prix de l'immobilier uniquement

900 k€

## Profil de repreneur recherché

Profil recherché	Personne physique ou morale
Apport en fonds propres minimum pour se positionner sur ce dossier	1 000 k€
Complément	Un apport en fonds propres important est souhaité afin de consolider la reprise et de laisser ensuite des marges de manœuvre pour le développement commercial et d'éventuels build-up.