



Portail d'affaires

Activité de e-santé innovante

Annonce V80262 mise à jour le 30/01/2025

Description générale

Fiche d'identité de la société

| | |
|--------------------------|----------------|
| Forme juridique | SAS |
| Ancienneté de la société | Moins de 5 ans |
| Localisation du siège | Paris |

Résumé général de l'activité

Société française de e-santé à la pointe de l'innovation, qui propose une opportunité unique d'investissement pour des particuliers intéressés par les avantages fiscaux liés au statut de Jeune Entreprise Innovante et par un secteur en pleine expansion.

Spécialisée dans la supervision médicale à domicile 24/7 via une solution, la société en phase de levée de fonds pour propulser son développement en France et à l'international.

Pourquoi investir dans l'entreprise ?

Statut JEI : la société bénéficie du statut Jeune Entreprise Innovante (JEI), offrant ainsi aux investisseurs particuliers un cadre fiscal attractif et une déduction fiscale avant la fin de l'année.

Avantages fiscaux : En investissant dans cette levée de fonds, vous pouvez bénéficier de réductions d'impôt significatives et soutenir une entreprise à fort impact en santé numérique.

Clause de emploi : Pour les investisseurs ayant cédé leur entreprise, cette structure leur permet de bénéficier des exonérations fiscales via la clause de emploi, maximisant la valeur de leur investissement.

Croissance et impact : la société est à l'avant-garde de la télésurveillance médicale avec un fort potentiel de scalabilité, répondant à un besoin croissant dans un secteur stratégique.

En plus

La société possède une ou plusieurs **marques** déposées à l'INPI

Éléments chiffrés

| | |
|--------------------|--------|
| Année de référence | 2024 |
| Fonds propres | 500 k€ |

Dettes financières

0 k€

| En k€/année | 2022 | 2023 | 2024 | 2025 |
|-------------|------|------|--------|--------|
| CA | | | 3 450 | 30 600 |
| Marge brute | | | | |
| EBE | | | -5 200 | 10 050 |
| Rés. Exp. | | | | |
| Rés. Net | | | -5 300 | 9 900 |
| Salariés | | | 3 | 34 |

Indications concernant les éléments chiffrés

Recherche d'investisseurs visionnaires, désireux de soutenir une entreprise à la croisée de l'innovation médicale et des nouvelles technologies.

Positionnement concurrence

Positionnement par rapport au marché

Tout d'abord un marché de la santé qui tourne autour de quelques grands chiffres à prendre en compte :

- 23 millions de français vivent dans un désert médical (et ont des difficultés d'accès aux soins),
- 9 millions de français n'ont pas de médecin traitant,
- 500.000 français en affection longue durée (ALD) n'ont pas de médecin traitant,
- 7 millions de personnes ont plus de 75 ans et 10% d'entre elles sont hébergées en EHPAD,
- 48% des médecins généralistes ont plus de 60 ans.

Au-delà de la France, ces mêmes tendances prédominent dans tous les pays européens ainsi qu'aux USA et au Canada.

Un positionnement unique dans la télésurveillance médicale : la société se positionne comme le premier acteur à proposer une solution de visio-assistance médicale à domicile 24/7 avec des médecins et des infirmiers salariés supervisant la santé des abonnés. Cette approche permet une intervention proactive en cas d'alerte de santé et un suivi continu, ce qui la distingue de nombreux acteurs du marché.

Focus sur l'anticipation des accidents de santé graves : Grâce à son IA propriétaire et à l'utilisation de biomarqueurs digitaux connectés, l'entreprise répond à une demande croissante pour la prédictabilité des pathologies et l'anticipation des urgences, créant ainsi une niche de marché autour de la prévention en temps réel.

Des partenariats stratégiques et des segments diversifiés : En visant plusieurs segments (B2B, B2C, et B2B2C), la société maximise sa capacité à servir aussi bien des particuliers que des institutions médicales (comme les EHPAD et les cliniques) et des entreprises en quête de solutions innovantes pour leurs clients.

Adaptation au contexte français et européen : Avec un focus sur les déserts médicaux et les besoins croissants dans les zones sous-desservies, la société répond aux défis spécifiques du marché français, notamment le manque de généralistes et le vieillissement de la population. Ce positionnement permet de cibler prioritairement les régions les plus touchées et de collaborer avec les collectivités territoriales.

Avantages concurrentiels grâce au statut de JEI : En tant que Jeune Entreprise Innovante, son positionnement bénéficie de l'intérêt des particuliers souhaitant investir pour bénéficier d'avantages fiscaux, ce qui augmente son attractivité en tant qu'investissement à fort impact dans la e-santé.

Concurrence

Une solution de visio-assistance médicale 24/7 unique et innovante : Contrairement à de nombreux concurrents qui se concentrent

sur des solutions de télémédecine ou de suivi santé à distance, la société se démarque avec Allo-DoCs, une solution qui intègre une assistance médicale en temps réel via visio-assistance et un centre de supervision accessible 24/7. Cette combinaison d'IA et de supervision médicale humaine permet un accompagnement rapide et une réactivité immédiate en cas d'alerte.

Focus sur la prédiction et la prévention : Alors que la plupart des concurrents se limitent à la surveillance de signes vitaux sans anticipation des risques, la solution intègre des biomarqueurs digitaux et une IA capable d'anticiper les accidents de santé graves, offrant ainsi un véritable avantage pour les patients et leurs proches. Cela la place en première ligne dans la gestion proactive des pathologies.

Une IA propriétaire avec des équipes médicales internes : À l'inverse de certains acteurs qui sous-traitent la partie médicale, l'entreprise emploie directement ses équipes de médecins et infirmiers au sein de ses centres de supervision, renforçant sa capacité à garantir des soins de qualité et un suivi personnalisé. Cette expertise interne donne à sa solution une crédibilité et une fiabilité accrues.

Une solution adaptée aux besoins locaux et aux déserts médicaux : En se concentrant sur les besoins spécifiques du marché français, notamment les déserts médicaux et le manque de praticiens, la société répond à des enjeux sociétaux pressants. Cette approche lui permet de collaborer étroitement avec les collectivités et de s'intégrer dans des initiatives régionales et nationales pour répondre aux défis de santé publique.

Certification CE et FDA des équipements : La société se distingue également par son utilisation d'équipements connectés certifiés CE et FDA, garantissant aux utilisateurs des outils fiables et reconnus au niveau international. Cela répond aux normes rigoureuses de qualité et de sécurité, un atout face à des solutions concurrentes qui n'offrent pas nécessairement ce niveau de conformité.

Accès aux avantages fiscaux du statut JEI : Enfin, son statut de Jeune Entreprise Innovante (JEI) lui confère une attractivité financière importante pour les investisseurs, particulièrement pour ceux intéressés par des dispositifs fiscaux avantageux, ce qui lui aide à renforcer son développement tout en restant compétitifs face à des concurrents nationaux et internationaux.

Points forts

Voici les atouts principaux qui font de cette solution une offre unique et différenciée sur le marché :

Une supervision médicale continue et accessible 24/7 : La société offre un service de visio-assistance avec un accès permanent à des équipes médicales internes. Les patients et leurs proches ont la certitude d'un suivi et d'une réponse immédiate en cas d'alerte, assurant ainsi un sentiment de sécurité accru, 24 heures sur 24, 7 jours sur 7.

IA propriétaire pour une détection proactive des risques de santé : Grâce à son intelligence artificielle médicale développée en interne, l'entreprise permet non seulement de surveiller des paramètres vitaux mais aussi d'anticiper les accidents graves en détectant des signes avant-coureurs. Cette capacité à prévenir plutôt que simplement réagir est un avantage majeur pour ses utilisateurs.

Solution complète intégrant des biomarqueurs digitaux et des équipements IoT certifiés : Tous les équipements utilisés sont certifiés CE et FDA, garantissant leur qualité et fiabilité. Associés à ses biomarqueurs digitaux, ces dispositifs permettent un suivi précis et conforme aux standards de sécurité, apportant une valeur ajoutée significative par rapport aux solutions moins régulées.

Adaptation aux besoins des déserts médicaux et des zones sous-desservies : la société cible prioritairement les déserts médicaux en France, offrant une solution qui pallie la pénurie de médecins et le vieillissement de la population médicale. Cette approche lui permet de répondre aux besoins de santé publique pressants dans ces zones, tout en apportant une véritable solution de proximité.

Avantages fiscaux pour les investisseurs grâce au statut JEI : En tant que Jeune Entreprise Innovante, l'entreprise attire les investisseurs particuliers grâce aux avantages fiscaux liés à ce statut, leur permettant de bénéficier de déductions fiscales et de la clause de remploi s'ils investissent avant la fin de l'année. Cela lui rend particulièrement attractive pour les investisseurs cherchant des opportunités dans des secteurs innovants et socialement responsables.

Modèle évolutif et extensible internationalement : Conçu pour être facilement déployée à l'échelle internationale, la solution dispose d'un modèle adaptable aux réalités de différents pays, notamment dans les zones où l'accès aux soins est limité. Cette scalabilité est un atout majeur pour les futures phases d'expansion de l'entreprise.

Équipe d'experts et Comité Scientifique renommé : Son équipe inclut des médecins, infirmiers et experts de l'intelligence artificielle, ainsi qu'un Comité Scientifique composé de professionnels de renom, assurant ainsi un haut niveau de compétence et une validité scientifique à l'ensemble de nos services.

Points faibles

Ses points faibles sont avant tout des défis à relever :

- technologique
- économique

- réglementaire

-, ...

Infos sur la levée de fonds

A propos de l'augmentation de capital

| | |
|--------------------------------------|--|
| Montant recherché | 3 500 k€ |
| Participation proposée au capital | Indifferent |
| Explication de la recherche de fonds | <p>Objectif de la levée de fonds : La levée de fonds vise à soutenir la croissance rapide de sa solution, qui répond à des besoins urgents en télésurveillance médicale, en particulier dans les déserts médicaux.</p> <p>Les fonds permettront de renforcer l'infrastructure technologique, d'étendre son équipe médicale interne et d'accélérer le développement de son intelligence artificielle pour une détection encore plus précoce des pathologies.</p> <p>Montant et répartition : la société cible un financement total de 5,4 millions d'euros, avec un apport en fonds propres de 3,5 millions d'euros et 1,4 million d'euros sous forme de prêt bancaire ou d'aide publique. Ces fonds sont essentiels pour couvrir les investissements en R&D, les équipements IoT certifiés, et le déploiement marketing pour l'acquisition client.</p> <p>Avantages fiscaux pour les investisseurs : En tant que Jeune Entreprise Innovante (JEI), la société offre aux investisseurs particuliers des déductions fiscales attractives, notamment pour ceux qui investissent avant la fin de l'année. L'entreprise offre aussi une opportunité pour les entrepreneurs ayant récemment cédé leur entreprise de bénéficier de la clause de remploi, maximisant ainsi l'impact fiscal de leur investissement.</p> <p>Une vision de long terme avec un impact sociétal fort : Au-delà de la rentabilité financière, cette levée de fonds permet aux investisseurs de soutenir une entreprise au fort impact sociétal. En répondant aux besoins des populations sous-desservies, la société contribue activement à l'amélioration de la santé publique et à la réduction des inégalités d'accès aux soins.</p> <p>Retour sur investissement : Les investisseurs peuvent s'attendre à une croissance rapide du marché de la télésurveillance médicale, avec une forte demande dans les prochaines années. Son modèle évolutif permettra d'atteindre une masse critique en France avant de se développer à l'international, assurant ainsi une valorisation potentielle attractive pour les investisseurs à moyen terme.</p> <p>Cette levée de fonds représente une opportunité unique de s'impliquer dans un projet de santé numérique innovant, avec un impact immédiat sur le bien-être des utilisateurs et une solidité de modèle économique renforcée par son statut de JEI et son positionnement différencié.</p> |

Profil de l'investisseur recherché

| | |
|------------------|---|
| Profil recherché | Personne physique ou morale ou fonds d'investissement |
|------------------|---|

Complément

Intérêt pour l'innovation en santé numérique : des investisseurs visionnaires qui partagent une ambition de transformer la télésurveillance médicale. Un intérêt pour la e-santé, les nouvelles technologies et l'impact sociétal est essentiel, afin que l'investisseur comprenne les besoins et les perspectives de notre secteur.

Sensibilité à l'impact social et aux enjeux de santé publique : Idéalement, l'investisseur sera sensible aux problématiques d'accès aux soins et aux solutions de santé pour les populations sous-desservies, comme les personnes âgées et celles vivant en déserts médicaux. Ce soutien contribuera à donner un sens plus large à l'investissement, en impactant directement la santé publique.

Capacité d'investissement et vision de long terme : des investisseurs ayant une capacité d'investissement significative et une vision à moyen/long terme. La levée de fonds permet un retour potentiel important, mais nous privilégions des partenaires prêts à accompagner notre croissance sur plusieurs années.

Ouverture aux opportunités fiscales (JEI et clause de remploi) : Les avantages fiscaux du statut de Jeune Entreprise Innovante (JEI) et les exonérations de la clause de remploi sont des attraits pour les particuliers ou entrepreneurs ayant récemment cédé leur entreprise. Un investisseur averti pourra tirer profit de ces dispositifs tout en soutenant un projet innovant et porteur de sens.

Possibilité d'apport stratégique : En plus d'un apport financier, le dirigeant privilégie des investisseurs qui peuvent contribuer avec leur réseau, leur expertise en e-santé ou en développement international. Un partenaire qui comprend les défis de la santé connectée et possède une expérience en expansion de start-ups serait un atout stratégique majeur.

La société souhaite bâtir un partenariat solide avec des investisseurs alignés sur sa vision et son ambition, permettant d'accélérer son développement et d'apporter des solutions durables aux enjeux actuels de santé.