



Portail d'affaires

Solutions de communication et de sécurité pour les établissements de santé

Annonce V80681 mise à jour le 27/08/2025

Description générale

Fiche d'identité de la société

| | |
|--------------------------|----------------|
| Forme juridique | EURL |
| Ancienneté de la société | Plus de 10 ans |
| Localisation du siège | Yvelines |

Résumé général de l'activité

Vente de solutions de communication et de sécurité pour les établissements de santé (hôpitaux, EHPAD, maisons de retraite, clinique, etc.) : systèmes d'appels malades / appels infirmières, poires d'appel, bips de sécurité, dispositifs PTI, solutions de traçabilité et systèmes d'appel adaptés aux personnes en situation de handicap.

Développement de solutions techniques.

Éléments chiffrés

| | |
|--------------------|-------|
| Année de référence | 2023 |
| Fonds propres | 50 k€ |
| Dettes financières | 10 k€ |
| Trésorerie nette | 70 k€ |

| En k€/année | 2021 | 2022 | 2023 | 2024 |
|-------------|------|------|------|------|
| CA | 220 | 190 | 235 | |
| Marge brute | 70 | 75 | 75 | |
| EBE | 5 | 15 | 10 | |
| Rés. Exp. | 5 | 10 | 10 | |
| Rés. Net | 2 | 10 | 5 | |

| En k€/année | 2021 | 2022 | 2023 | 2024 |
|-------------|------|------|------|------|
| Salariés | 1 | 1 | 1 | |

Indications concernant les éléments chiffrés

Le prix est fixé en tenant compte :

- du chiffre d'affaires réalisé,
- du stock (25 à 45 k€),
- De l'ancienneté sur le marché,
- Des accords avec nos partenaires.

Le montant d'acquisition est fixé sans prendre en compte les éléments chiffrés, les comptes de résultats et le chiffre d'affaires des années passées ou à venir.

Positionnement concurrence

Positionnement par rapport au marché

Non déterminé, mais entreprise consultée fréquemment par le biais des noms de domaines.

Présent au salon hopitech depuis plus de 10 ans.

Quelques ventes en Belgique, Suisse.

Concurrence

Les installateurs de courant faible, les sociétés représentant des produits similaires avec d'autres partenaires dans le même secteur d'activité.

Points forts

- Représentant régional d'une marque radio, Partenaires de constructeurs Nursecall.
- Apporteur de solutions techniques et compétences en appels malades.
- Apporteur de solutions Appels Handicap.
- Portefeuille clients de commandes récurrentes.
- Sites et noms de domaines attractifs.
- Possibilité d'accompagner durant plusieurs mois l'acquéreur selon des modalités à convenir entre les 2 parties.

Points faibles

- Pas de personnel pour installer le matériel commercialisé. Utilise les sous-traitants pour la pose et les raccordements.
- Ne répond plus aux appels d'offre en direct par l'absence de personnel pour la pose du matériel et tirage de câbles.

Infos sur la cession

A propos de la cession de cette entreprise

| | |
|------------------------------|----------------------|
| Type de cession envisagée | Majoritaire |
| Raison principale de cession | Départ à la retraite |
| Prix de cession | 125 k€ |

L'immobilier n'est pas compris dans la cession.

Profil de repreneur recherché

| | |
|--|---|
| Profil recherché | Personne physique ou morale |
| Apport en fonds propres minimum pour se positionner sur ce dossier | 100 k€ |
| Complément | Repreneur souhaitant développer l'activité commerciale, poursuivre et développer des solutions techniques et inovantes, développer le secteur handicap. |