Portail d'affaires

Développement de solutions technologiques

Annonce V80781 mise à jour le 05/12/2024

Description générale

Désignation de l'actif

Type d'actif	SAS
Localisation	France
Région	Confidentielle

Description du sas à vendre

Cette société, fondée il y a plus de 15 ans, est spécialisée dans le développement de solutions technologiques avancées destinées à la gestion des infrastructures.

Son expertise repose sur des technologies brevetées et une offre diversifiée de produits permettant d'optimiser l'utilisation et la gestion des parkings.

Eléments chiffrés

Eléments chiffrés concernant la cession

En k€/année	2021	2022	2023	2024
CA			1 800	
Marge brute				
EBE			300	
Rés. Exp.				
Rés. Net				
Salariés			20	

Positionnement concurrence

Positionnement par rapport au marché

Leader du marché avec un énorme potentiel de frappe si le repreneur ajoute une équipe commerciale.

Concurrence

Points forts

Expertise et réalisations :
Solutions intelligentes pour parkings : systèmes de guidage et de comptage en temps réel, permettant aux usagers de trouver des places rapidement tout en réduisant la pollution et la congestion.

Affichages dynamiques innovants : panneaux numériques sans "effet de points", assurant une communication claire et attrayante pour les utilisateurs.

Adaptabilité des produits : offres modulables pour les petites et grandes infrastructures, répondant à des besoins variés.

Situation actuelle :
L'entreprise opère sans force commerciale active depuis deux ans, mais conserve une forte reconnaissance dans son domaine grâce à ses technologies éprouvées et son savoir-faire. Cette situation représente une opportunité pour un repreneur disposant des ressources nécessaires pour revitaliser l'activité commerciale.

Opportunités de développement :
Recréer une dynamique commerciale : mise en place d'une équipe de vente pour reconquérir les parts de marché.

Investir dans la communication : stratégie digitale et marketing pour renforcer la visibilité et atteindre de nouveaux clients.

Expansion sur de nouveaux marchés : développement à l'international, en ciblant des zones où les solutions connectées sont en plein essor.

Collaboration stratégique : partenariats avec des acteurs publics ou privés pour accélérer l'adoption des technologies.

Avec des bases solides en R&D et des produits alignés sur les besoins actuels en mobilité durable, cette société offre un potentiel de relance significatif pour un investisseur stratégique ou opérationnel.

Gérer l'entièreté de la chaine de la valeur verticale de la conception à la mise en service chez le client (chaîne de la valeur de Porter).

Proposer toute la gamme de produits et systèmes existant dans les parcs de stationnement en ouvrage ou en surface (chaine de valeur transversale).

Coûts compétitifs du fait de l'industrialisation orientée DFMx et de fabrications en circuits courts et locaux.

Polyvalence, flexibilité et versatilité des produits développés.

Développement et fabrication en France : réactivité, adaptation et customisation rapide à la demande du client.

Réactivité de la société, innovation permanente.

Propriété intellectuelle portant sur une vingtaine de brevets et modèles dans le domaine.

Haut niveau de compétence des collaborateurs R&D.

Maturité des produits et systèmes.

Nombreuses références dont des brandings importants.

Pas de besoins en capitaux extérieurs ou financements.

Infos sur la cession

A propos de la cession de cette actif

Raison principale de cession	Départ à la retraite
Prix de cession	5 000 k€

Profil d'acheteur recherché

Profil recherché	Personne physique ou morale