



Portail d'affaires

Solution SaaS – Gestion de projets, SMQ & capitalisation des savoirs pour l'industrie

Annonce V81854 mise à jour le 11/04/2025

Description générale

Désignation de l'actif

Type d'actif	Logiciel
Localisation	Charente Maritime

Description du logiciel à vendre

Solution de gestion de projet et de système de qualité.

Caractéristiques :

100 % opérationnelle : Déployée avec succès chez plusieurs clients dans le secteur industriel.

Utilisation quotidienne par les équipes, démontrant sa fiabilité et son efficacité.

Conformité aux normes ISO 9001 :

Aligne des processus de gestion de la qualité sur les exigences ISO 9001.

Facilite la certification et le maintien de la conformité, réduisant ainsi le risque de non-conformités.

Interface intuitive :

Design ergonomique favorisant une expérience utilisateur fluide.

Formations minimales requises pour les utilisateurs grâce à une navigation simplifiée et des fonctionnalités accessibles.

Intégration facile : Prête à être intégrée dans un portefeuille de produits existant sans nécessiter de modifications majeures.

Éléments chiffrés

Éléments chiffrés concernant la cession

En k€/année	2022	2023	2024	2025
CA	0	5	25	40
Marge brute				
EBE				
Rés. Exp.			-25	
Rés. Net	0	0	0	

En k€/année	2022	2023	2024	2025
Salariés	2	4	4	2

Positionnement concurrence

Positionnement par rapport au marché

Le positionnement marché vise une stratégie de pénétration ciblée sur les entreprises industrielles gérant des projets complexes.

Il se différencie des concurrents génériques et des solutions trop spécifiques centrées sur l'amélioration continue sans lien avec les projets stratégiques.

La cible principale inclut les organisations nécessitant des outils adaptés à des processus techniques et stratégiques, tandis que la cible secondaire englobe les services cherchant à optimiser leur gestion de projet.

Cette approche répond efficacement aux besoins complémentaires tout en comblant les lacunes des solutions existantes.

Concurrence

Points forts

Solution clé en main : Prête à l'emploi, nécessite peu de configuration pour un déploiement rapide.

Conformité aux normes ISO 9001 : Garantit que les processus de qualité sont en adéquation avec les standards internationaux, facilitant ainsi la certification.

Interface intuitive : Design ergonomique qui favorise une adoption rapide par les utilisateurs, réduisant le besoin de formation.

Opérationnelle dans le secteur industriel : Déjà utilisée avec succès par plusieurs clients, prouvant son efficacité et sa fiabilité.

Intégration facile : Compatible avec des outils LEAN comme AMDEC et GEMBA, ce qui permet une synergie avec les méthodes d'amélioration continue.

Amélioration des performances : Optimise la gestion des projets, ce qui se traduit par une réduction des coûts et une augmentation de la satisfaction client.

Accès à de nouveaux marchés : Ciblée pour le secteur industriel, permet d'élargir l'offre de produits de l'acquéreur.

Technologie éprouvée : Reconnue sur le marché pour sa capacité à transformer les processus de gestion de la qualité.

Potentiel de croissance : Possibilité d'évolution et d'adaptabilité aux besoins futurs du marché.

Infos sur la cession

A propos de la cession de ce Logiciel

Raison principale de cession	Changement d'activité du dirigeant
Prix de cession	600 k€

Profil d'acheteur recherché

Profil recherché	Personne morale
------------------	-----------------

Complément

L'entreprise recherche un repreneur qui est un éditeur de logiciel déjà établi, souhaitant acquérir une solution 100 % opérationnelle.

Le candidat idéal doit être motivé par l'opportunité de s'ouvrir ou d'approfondir sa présence dans le secteur industriel.

Ce repreneur devrait avoir une vision stratégique pour intégrer cette solution dans son portefeuille, capitalisant sur ses atouts pour renforcer sa position sur le marché et répondre aux besoins croissants de gestion de la qualité dans l'industrie.