



Portail d'affaires

## Activité de sûreté avec logiciel propriétaire breveté – Hypervision et contrôle d'accès

Annonce V83378 mise à jour le 25/04/2025

### Description générale

#### Désignation de l'actif

Type d'actif	Clientèle
Localisation	Rhône-Alpes
Département	Confidentiel

#### Description du clientèle à vendre

Branche d'activité rentable spécialisée dans l'édition et l'intégration de solutions de sûreté électronique, opérant depuis plus de 10 ans sur un bassin économique dynamique du Sud-Est de la France.

L'actif comprend :

- Un portefeuille clients actif dans les secteurs du transport, des infrastructures critiques (OIV) et de la sécurité urbaine.
- Des contrats de maintenance récurrents représentant près de 420 k€ HT/an.
- Une équipe expérimentée (4 personnes en CDI) autonome opérationnellement.
- Un hyperviseur logiciel propriétaire, déployé sur des sites sensibles, adossé à un brevet de licence d'utilisation.
- Un site d'exploitation opérationnel avec historique de performance avérée.

### Éléments chiffrés

#### Éléments chiffrés concernant la cession

En k€/année	2022	2023	2024	2025
CA			1 300	
Marge brute				
EBE			400	
Rés. Exp.			350	
Rés. Net			300	
Salariés			5	

## Indications concernant les éléments chiffrés

CA 2024–2025 estimé à 1,3 M€, avec un résultat d'exploitation > 350 k€.

Pipeline de projets engagés ou récurrents sur 3 ans : 1,5 M€.

## Positionnement concurrence

### Positionnement par rapport au marché

L'activité est positionnée sur le segment de la sûreté électronique à forte valeur ajoutée, avec une spécialisation dans l'hypervision, la vidéoprotection, le contrôle d'accès et les solutions logicielles pour sites sensibles.

Elle s'adresse principalement à des acteurs publics et parapublics (transport, OIV, collectivités locales) et à des grands comptes privés nécessitant des infrastructures de sécurité avancées.

L'offre combine logiciel propriétaire, intégration matérielle et services de maintenance, générant un socle de revenus récurrents.

### Concurrence

Le marché est dominé par quelques grands éditeurs internationaux, mais la branche dispose d'un avantage concurrentiel fort via sa solution logicielle brevetée et son ancrage territorial.

Elle se distingue également de nombreux intégrateurs généralistes par sa capacité à fournir une offre packagée maîtrisée de bout en bout, incluant un hyperviseur développé en interne, adapté aux environnements critiques.

### Points forts

Solution logicielle propriétaire (hyperviseur) déployée depuis plus de 10 ans sur des sites critiques, avec licence d'utilisation adossée à un brevet.

Portefeuille clients solide et diversifié, avec un parc de maintenance générant 420 k€ HT/an de revenus récurrents.

Équipe expérimentée et autonome, avec un très faible turnover (moyenne d'ancienneté > 10 ans).

Rentabilité démontrée : REX de 350 k€ sur 1,3 M€ de CA (exercice 2024-25).

Pipeline commercial sécurisé de 1,5 M€ sur les 3 prochaines années.

Activité parfaitement isolable, permettant une intégration rapide dans une structure existante (build-up stratégique, croissance externe ciblée).

## Infos sur la cession

### A propos de la cession de cette Clientèle

Raison principale de cession	Changement d'activité du dirigeant
Prix de cession	3 200 k€

### Profil d'acheteur recherché

Profil recherché	Personne physique ou morale
Apport en fonds propres minimum pour se positionner sur ce dossier	1 000 k€

Complément

Cette activité est totalement isolable et constitue une opportunité stratégique de croissance externe pour un acteur du secteur de la sûreté, de la tech B2B ou des services informatiques à forte valeur ajoutée.